



Revista agricolă a fermierilor
Anul XV • Nr. 8 • August 2026 • 60 pagini • 30 lei



Hyvido® Neo -
rezistență
genetică la viroze*
pentru semănat
timpuriu



Simptome
Viroze

Alege să fii protejat

împotriva virusului piticirii galbene
a orzului BYDV* și virusului piticirii grâului WDV!

*tulpinile cunoscute MAV, PAV, RPV

 **Hyvido® Neo**

syngenta.

Syngenta Agro SRL

 www.syngenta.ro

 SyngentaRomania

 @SyngentaRomania3635

®

TEHNOLOGIE COMPLETĂ PENTRU PROTECȚIA CULTURILOR DE CEREALE

FUNGICIDE

Combaterea completă a
bolilor foliare și ale spicului:

AZOKSAR®
250 SC *azoxistrobin*

TOKAMA
prothioconazol + tebuconazol

ERBICIDE

Soluția completă pentru controlul
buruienilor monocotiledonate și
dicotiledonate din culturile de cereale

TOSCANA TOP
tribenuron metil

FAWORYT
300 SL *clopirald*

SAROKSYPYR
250 EC *fluroxipir*

FENUXAR
69 EW *fenoxaprop*

Combaterea din toamnă
a buruienilor

HUKKATA
500 SC *diflufenican*

nou!

INSECTICID

LEPTOSTAR®
200 SL *acetamiprid*



www.qemetica-agro.ro



An Agricultural
Sciences Company



Nero®

Erbicid

Necruțător cu buruienile din rapiță!

Erbicid preemergent pentru controlul buruienilor dicotiledonate și a unor buruieni monocotiledonate din culturile de rapiță. Nero® este un erbicid sistemic, selectiv, care asigură culturii de rapiță un start puternic prin eliminarea competiției buruienilor chiar de la începutul perioadei de vegetație.

Descoperiți tehnologia completă FMC pe site-ul ag.fmc.com/ro

FMC și Nero® sunt mărci comerciale ale FMC Corporation și / sau ale unui afiliat. ©2026 FMC Corporate. Toate drepturile rezervate.

UTILIZAȚI PRODUSELE DE PROTECȚIA PLANTELOR ÎN SIGURANȚĂ ȘI CU RESPONSABILITATE. CÂND APLICAȚI PRODUSE PENTRU PROTECȚIA PLANTELOR, URMAȚI ÎNTOTDEAUNA INSTRUȚIUNILE MENȚIONATE PE ETICHETĂ.

Director general:
Georgeta Beldiman

Director economic
Elena Gongu

Redactor-șef:
Daniel Dicu

Consiliul științific:
Prof. univ. dr. Ioan Nicolae Alecu
Prof. univ. dr. Mihai Berca
Prof. univ. dr. Ilie Van
Prof. univ. dr. Florin Stănică
Prof. univ. dr. Toma Adrian Dinu
Prof. univ. dr. Valentina Tudor
Prof. univ. dr. Georgeta Temocico
Conf. univ. dr. Marius Mihai Micu
Conf. univ. dr. Dragoș Smedescu
Șef lucrări dr. Ioan Iulian Alecu
Șef lucrări dr. Cristiana Buzatu
Șef lucrări dr. Cristina Angelescu

Redactori:
Cosmina Carbarău
Vasile Beldiman
Elena Cabiaglia

Marketing&Publicitate
Elisa Brîndușoiu

Corectură:
Dan Roman

Tehnoredactare:
Mădălina Alexandra Marcu

Webdesign:
Cosmin Costache

Sediul firmei: B-dul Iuliu Maniu
nr. 168, sector 6, București

Telefoanele redacției:
021.760.68.68
0722.698.582; 0744.821.785

businesspress@gmail.com
cotidianulagricol@gmail.com
www.businessagricol.ro
www.cotidianulagricol.ro

ISSN: 2359 – 733X
ISSN-L: 2359 – 733X
Titular: S.C. BUSINESS PRESS
Certificat OSIM marca 110054

Toate drepturile asupra materialelor aparțin **BUSINESS PRESS** și nu pot fi reproduse, parțial sau în întregime, fără aprobare, în prealabil, în scris.

Editorial

Codul bunelor maniere în agricultură – O formă de respect față de natură și seminii! 5

Actualitate

A doua ediție a Forumului Național pentru Viitorul Agriculturii – AGRI4FUTURE a avut loc la București 6

Companii

Noua generație de experți, cheia unei agriculturi mai competitive 10
Cum transformă produsele biologice rezultatele din câmp în decizii de investiții 12
Construind viitorul agriculturii europene 13
Bayer lansează FieldView™ Drive 2.0 în România, pentru colectarea automată a datelor din câmp 14
MagicTrap 2 – Noua generație de monitorizare digitală a dăunătorilor în cultura de rapiță 16
Hibridul PT315, Belkar Super și Keylate B – trio-ul de succes pentru performanță în cultura de rapiță 18
Un milion de hectare de rapiță au nevoie de un start perfect: Nero®, soluția FMC pentru controlul buruienilor din toamnă 22
Nufarm Vine în Vie: peste 180 de podgorii vizate să fie vizitate în 2026-2027 24

Tehnologii agricole

Solul – rezervor de nutrienți 26

Interviu

Alira Recruitment – Un deceniu de excelență în HR și Agribusiness 28



6



10



28

Fermieri

Cum a transformat o antreprenoare din România cultivarea sparanghelului într-o afacere de succes 30
Călătoria unei tinere antreprenoare către succes în agricultura cu valoare adăugată 32

Eveniment

Corteva Harvest Day – Performanță dovedită la recoltare, în ferma lui Cosmin Băcanu! 34
IPSO Agricultură – 30 de ani alături de fermierii din România! 38
Tehnologia Bayer a făcut diferența în stabilitatea producției de rapiță! 40
Ziua Porților Deschise Saaten Union – Schimburi de experiență, idei și discuții despre viitorul performanței în agricultură! 44
AgroForum MAS Seeds 2026 – Facem față împreună agriculturii în schimbare! 48
Comcereal Vrancea – Modelul românesc de afacere integrată 52



34



38



40



44



48



52

Zootehnie

Tratamentul intoxicațiilor la animale: de ce intervenția rapidă poate face diferența 54

Focus

Cum schimbă regulile europene fața legumiculturii: De la Bruxelles direct în brazdă 56

Codul bunelor maniere în agricultură - O formă de respect față de natură și semenii!

Agricultura modernă nu se mai măsoară doar în cai-putere, hibrizi de ultimă generație sau tone recoltate la hectar. Într-o eră a tehnologizării masive, succesul unei ferme depinde tot mai mult de un set de reguli nescrise, dar esențiale: bunul-simț agrar. Acest cod al bunelor maniere nu este un mofte teoretic, ci o necesitate practică pentru stabilitatea comunităților rurale și protejarea resurselor.

Codul bunelor maniere în agricultură nu înseamnă doar să saluți vecinul de tarla, reprezintă respectul profund față de pământ, resurse și comunitate. Într-o lume axată pe viteză și profit rapid, agricultura modernă are nevoie de o întoarcere la valorile fundamentale ale bunului-simț agrar.

Acest set informal de reguli îmbină tradiția cu normele ecologice moderne, transformând meseria de fermier într-o formă de respect față de natură și semenii. Relațiile de vecinătate reprezintă primul test de profesionalism pentru orice fermier. Într-un spațiu comun, deciziile tehnologice ale unei ferme au un impact direct asupra afacerii de alături.

Politețea față de vecini și comunitate este esențială, relația dintre fermieri este prima linie a acestui cod etic. Într-un spațiu comun, acțiunile au mereu impact asupra celor din jur, de aceea respectarea hotarelor și păstrarea distanței corecte între proprietăți sunt lucruri importante. Printre regulile de vecinătate sunt și cele legate de tehnologiile aplicate, respectiv gestionarea derivelor de pesticide, fiind recomandată evitarea aplicării în zilele cu vânt puternic pentru a nu distruge albinele apicultorilor locali sau culturile bio din vecinătate. De asemenea, este obligatoriu menținerea curățeniei drumurilor publice, impunându-se curățarea noroiului de pe roțile tractoarelor înainte de a ieși de pe câmp pe asfalt. Solidaritatea este o necesitate și se materializează prin oferirea ajutorului atunci când vecinul fermier se află în impas din cauza vremii sau din motive obiective.

Respectul față de pământ și resursele lui este indispensabil. Pământul nu este o fabrică, ci un organism viu. Specialiștii trag un semnal de alarmă privind modul de practică în agricultură și cer să nu fie epuizate resursele care vor rămâne generațiilor viitoare.

Rotația responsabilă a culturilor este esențială deoarece previne epuizarea solului, oprește înmulțirea bolilor și dăunătorilor și crește în mod natural producția agricolă. Atunci când se cultivă aceeași plantă pe același teren an de an, în practica numită monocultură, pământul își pierde rapid nutrienții specifici, iar insecte-



le și ciupercile dăunătoare se stabilesc definitiv în sol. Schimbarea anuală a plantelor pe o anumită parcelă, procedeu cunoscut și sub numele de asolament, rupe acest ciclu dăunător și menține solul fertil.

Totodată, respectând legislația din ghidul de bune practici agricole vom respecta pământul dar și consumatorul final, pe masa căruia se vor afla produsele din cultură. De aceea nu trebuie folosite îngrășămintele și pesticidele după ureche doar pentru un profit rapid, distrugând solul. Utilizarea produselor de protecția plantelor se face pe bază de știință, respectând legislația oficială. Este important ca resturile de fertilizanți sau gunoi de grajd să nu ajungă în pânza freatică sau în fântânile satului. Respectarea perioadei dintre ultimul tratament aplicat plantei și recoltare este obligatorie. Bunele maniere în tehnologie înseamnă responsabilitate pe termen lung.

Etica față de consumator se extinde până pe masa celui care cumpără recolta. Transparența este cea mai înaltă formă de politețe, iar prețul corect al produsului, nu specula, este cartea de vizită a producătorului. Corectitudinea etichetei, care spune cum a fost crescut produsul, fără folosirea sintagmelor false gen "tradițional" sau "bio", dar și protejarea solului pe care comunitatea îl lasă copiilor săi, reprezintă cele mai înalte forme de respect. În concluzie, un fermier de succes nu este doar cel care obține profit, ci acela care lasă în urmă un sol fertil, ape curate și vecini care îl respectă. Agricultură cu bune maniere este singura formă de agricultură sustenabilă.

A doua ediție a Forumului Național pentru Viitorul Agriculturii – AGRI4FUTURE a avut loc la București

A doua ediție a Forumului Național pentru Viitorul Agriculturii a reunit, pe 2 iulie a.c., la București, în format masă rotundă, autoritățile cu competențe directe în finanțarea și reglementarea celui mai mare sector de angajare din România.

Agricultura românească a intrat în 2026 cu cel mai alertant bilanț din ultimii ani: insolvențele din sector au crescut cu **181,8%** în primul trimestru față de aceeași perioadă a anului precedent, cu o cifră de afaceri cumulată de **1,68 miliarde de lei** implicată în proceduri colective. Seceta generează pierderi de **circa 2 miliarde de euro anual**. România riscă să intre în noul ciclu de finanțare europeană cu o alocare redusă cu **4,8 miliarde de euro**: propunerea Comisiei Europene pentru CFM 2028-2034 coboară bugetul PAC alocat României de la **21,4 miliarde de euro la 16,57 miliarde de euro**.

În acest context, Clubul Fermierilor Români a organizat în data de 2 iulie a.c., la Crowne Plaza București, a doua ediție a **Forumului Național pentru Viitorul Agriculturii – AGRI4FUTURE: OBIECTIV 2035**.

Formatul abordat a fost al mesei rotunde: fiecare participant a venit cu o analiză și propuneri concrete. La aceeași masă au stat **Tánczos Barna**, Ministrul Agriculturii și Dezvoltării Rurale, **Adrian Chesnoiu**, Director General al AFIR și **Marcelo Castellanos**, Country Manager al Băncii Mondiale în România, alături de rectorul Academiei de Studii Economice, reprezentanți ai principalelor rețele de retail și procesare din România, bancheri și fermieri-antreprenori din toate regiunile țării.



Prezența acestora la un forum agricol este un semnal despre statutul pe care agricultura îl reclamă în arhitectura economică a țării. Sectorul agroalimentar, agricultură plus procesare, reprezintă **11% din PIB și 14% din forța de muncă** a României, gestionează **6,7 milioane de hectare**, produce **22,4 milioane de tone de cereale** (record în 2025) și ex-



portă, în proporție covârșitoare, materie primă, în timp ce importă produse finite cu valoare adăugată.

Cuvântul de deschidere a fixat cadrul întregii reuniuni. **Dan Hurduc**, Președintele Clubului Fermierilor Români în mandatul ianuarie-iunie 2026, **Alexander Degianski**, Președintele Clubului pentru mandatul iulie-decembrie 2026, și **Florian Ciolacu**, Director Executiv al Clubului Fermierilor Români, au prezentat conceptul, structura și rezultatele procesului AGRI4FUTURE România obiectiv 2035.

“Agricultura nu mai poate fi tratată ca un simplu sector economic. Este un sector strategic de importanță pentru siguranța și securitatea națională și europeană”, a spus **Florian Ciolacu, Director Executiv, Clubul Fermierilor Români**.

Discuțiile au continuat cu intervenția lui **Tánczos Barna**, Ministrul Agriculturii și Dezvoltării Rurale, despre prioritățile Guvernului României ca **răspuns la provocările geopolitice, economice și de mediu-climă: presiunile asupra bugetului PAC, efectele acordului Mercosur, sectoarele aflate în criză și situația plăților APIA**.

“Poziția fermă a României privind bugetul PAC pe doi piloni a rămas aproape singură în negocierile europene”, a spus **Tánczos Barna**, Ministrul Agriculturii și Dezvoltării Rurale.

Răspunsul propus pentru România are trei direcții. **Un pact transpartidic la nivel de Parlament pentru agricultură**, care să ofere sectorului predictibilitate dincolo de ciclurile politice. **Readucerea fondurilor de dezvoltare rurală în coordonarea Ministerului Agriculturii**, la instituțiile cu experiență și capacitate de implementare dovedită. Și **5,3 miliarde de lei** disponibile prin programul de relansare economică, pentru investiții în procesarea agroalimentară – o premieră pentru sectoarele deficitare de balanță comercială.

Concluziile forumului devin document de referință pentru pozițiile României în negocierile europene din lunile următoare.

Dezbaterile au fost structurate în patru sesiuni: redefinirea politicilor agricole europene și negocierea PAC 2028-2034; competitivitatea lanțului valoric agroalimentar și reducerea deficitului balanței comerciale; finanțarea multianuală publică și privată și gestionarea riscurilor climatice; tehnologii avansate, digitalizare și biotehnologii pentru Agricultură 4.0.

Sesiunea I – Redefinirea politicilor agricole europene și negocierea PAC 2028-2034

Prima sesiune, dedicată redefinirii politicilor agricole europene și noii reforme a PAC, deschisă de **Bogdan Chiripuci**, Manager Politici Agricole al Clubului, a vizat discuții privind **direcțiile strategice urmărite în negocierea PAC 2028-2034**: plafonarea, renunțarea la degresivitate, arhitectura pe doi piloni și noile tehnici genomice.

Marin Iordache, fermier și membru în Consiliul Național de Coordonare al Clubului, a adus semnale directe din fermă – presiunea prețurilor la grâu, transport și mentenanță și nevoia unei predictibilități pe cel puțin 10 ani.

Daniel Constantin, Președintele Agenției Române pentru Investiții și Comerț Exterior, a atras atenția asupra deficitului balanței comerciale agroalimentare, iar **Vasile Asandei**, Președintele Asociației Naționale a Agențiilor de Dezvoltare Regională din România, a prezentat rolul ADR-urilor în finanțarea investițiilor post-2027.



Sesiunea a II-a – Produsul Românesc

A doua sesiune a pus în centru **integrarea lanțului valoric agroalimentar, echilibrarea balanței comerciale și creșterea exporturilor**.

Pe tema produsului românesc, ministrul **Tánczos Barna** a punctat direct: *“Cred că este un moment unic de a acționa împreună pentru a avea produse românești pe raft în marile lanțuri comerciale.”*

Prof. univ. dr. Nicolae Istudor, Rectorul ASE București, a propus garanții de stat pentru credite pe o perioadă de 15-20 de ani. **Adrian Chesnoiu**, Director General AFIR, a subliniat rata de absorbție de peste 99% pe cei doi piloni ai PAC și nevoia susținerii procesării.

Călin Costinaș, Coordonator Național al Grupului de Lucru Produs Românesc (CFRO), a prezentat radiografia deficitului: în 15 ani, deficitul comercial total al României a crescut de la **8,4 la 32,7 miliarde de euro**, iar cel alimentară a ajuns la **3,65 miliarde de euro**. Soluția are patru piloni: un program de produs românesc (3RO), stimularea exportului prin retaileri, atragerea multinaționalelor să producă în România și un program de branduri regionale.



“Maparea după codul de bare arată că importurile reprezintă real 51% din ce se vinde la raft. Însă realitatea e mai crudă – multe produse românești au materia primă din import. Trebuie să existe o echipă între fermier, procesator și retailer. Deficitul comercial e mai grav decât cel bugetar: nu îl poți rezolva atât timp cât nu produci ceea ce se vinde”, a spus Călin Costinaș.

Ciprian Dron, CEO Bloom Communications, a lansat ROVIO™, indexul național al valorii și competitivității produselor românești.

“România nu are o imagine strategică globală asupra tuturor elementelor. De aceea, lansăm Indexul Național al Valorii și Competitivității Produselor Românești cu Origine Agricolă, care conține date din 15 surse, evaluate pe 5 piloni și transformate într-un singur instrument de decizie, publicat anual”, a declarat Ciprian Dron.

Adina Păsărel, Specialist Senior Agricultură Banca Mondială, a prezentat rețeaua națională de AgriFood Hub-uri, cu diagnostic pe toate cele opt regiuni de dezvoltare.

“Dezvoltăm o rețea națională de AgriFood Hub-uri regionale – platforme care conectează producătorul cu procesatorul și furnizorii de servicii, susținând cercetarea, digitalizarea și competențele locale. Nu există un model unic pentru fiecare regiune, de aceea, facem analiza de diagnostic în toate cele 8 regiuni de dezvoltare. Co-crearea se face de jos în sus, nu de sus în jos”, a subliniat Adina Păsărel.

Florin Stegariu (Crama Strunga) a pledat pentru cooperative și branduri regionale, iar **Samuel Widmer** (Karpaten Meat Group) pentru finanțare multianuală adaptată ciclului lung al cărnii de vită.

“Cine procesează România de mâine? Sunt peste 10.000 de companii în sectorul agroalimentar și sub 1% procesează 40% din întreg. Cooperativele acoperă doar 4% din producție, față de peste jumătate în vestul Europei. Spania, Italia și Franța s-au unit, au construit branduri regionale și au procesat. Noi avem resursele. Ne lipsește direcția”, a menționat Florin Stegariu.

Așadar, concluzia discuțiilor a fost că recucerirea pieței interne e primul pas către export, iar acest proces se construiește verigă cu verigă.

Retailul a adus date concrete despre susținerea producătorilor locali: **Valer Hancaș** (Kaufland România) – **3,05 miliarde de euro achitați către 2.500 de furnizori locali**; **Daniel Gross** (PENNY România) – sortimentul 3RO reprezintă **55% din cifra de afaceri**; **Tiberiu Dănețiu** (Auchan România) – **peste 100 de filiere naționale și 1.400 de produse marcă proprie fabricate în România**.

Sesiunea a III-a – Finanțarea multianuală publică și privată

La prima sa apariție publică de la preluarea mandatului, **Marcelo Castellanos**, Country Manager al Grupului Banca Mondială pentru România, a ales Forumul Național pentru Viitorul Agriculturii – AGRI4FUTURE, organizat de Clubul Fermierilor Români pe 2 iulie 2026, la București.

Grupul Banca Mondială reunește acum, sub un singur mandat de țară, intervențiile publice și private ale celor trei instituții – IBRD, IFC și MIGA. Un singur canal, toată greutatea instituției pe aceleași priorități.

Prin strategia Agri-Connect, direcțiile pentru România sunt trei: **trecerea de la investiții fragmentate la o agendă coerentă pe întreg lanțul valoric, managementul riscului ca pilon central și digitalizarea** ca o condiție a competitivității.

*“Sectorul agroalimentar al României are toate atuurile – pământ, oameni, geografie– pentru a fi o poveste de succes în anii care vin. Grupul Banca Mondială este pregătit să fie partener în acest drum”, a transmis **Marcelo Castellanos**.*

Parteneriatul nu e o promisiune – primul pas e deja în lucru, prin AgriFood Hub-urile regionale. Angajamentul global al Grupului Banca Mondială pentru agribusiness este de **14 miliarde de dolari anual până în 2030**, iar **România se află pe lista țărilor prioritare**.



Sesiunea a IV-a – Tehnologii avansate, digitalizare și biotehnologii

Cifrele prezentate de **prof. Gavril Ștefan** și **prof. Iulian Gabur**, USV Iași, pe baza studiului de impact al Comisiei Europene arată că un soi nou va fi **de 6 ori mai ieftin și de 3 ori mai rapid de obținut**.

*“De la 15 la 5 ani, de la 3 milioane de euro la 500.000 de euro. Așa arată saltul pe care noile tehnici genomice îl promit ameliorării plantelor”, a subliniat **prof. Gavril Ștefan**.*

Pe 26 iunie a.c., Parlamentul European a adoptat regulamentul privind noile tehnici genomice. În acest sens, cea mai îndrăzneată propunere lansată la forum a fost **înființarea unui centru de cercetare în biotehnologii în care fermierii devin acționari majoritari**.

*“Cercetarea românească publică ar trebui să fie făcută în parteneriat cu fermierii români și pentru fermierii români”, a declarat **prof. Iulian Gabur**.*

În continuare, membri ai grupurilor de lucru Agrinnovator au prezentat direcțiile concrete pentru digitalizarea și tranziția regenerativă a fermelor românești: **două ghiduri și un pro-**



iect de 29 de milioane de euro.

Dan Grigore, coordonator Agrinnovator, a conturat contextul: România se află la 0,3% rată de adopție a digitalizării față de media globală, iar tot progresul din ultimii 20 de ani a venit din forțele proprii ale fermierilor. Răspunsul propus: **un proiect de 29 de milioane de euro pentru formarea a peste 1.000 de specialiști în informatică agricolă**, care să implementeze tehnologii de precizie direct la nivel de fermă.

Andrei Chiriac, președintele Think-Tank-ului Transformare Digitală, a prezentat **Ghidul Digitalizării Agriculturii** – prima lucrare de acest fel la nivel european, elaborată de fermieri pentru fermieri, care evaluează soluțiile din piața românească din perspectiva experienței reale din fermă. Versiunea 3 este deja în lucru.

Andrei Gurlui, președintele Think-Tank-ului Agricultură Regenerativă, a prezentat în premieră **Ghidul pentru Agricultură Regenerativă** – construit pe cele cinci principii ale sistemului regenerativ, adresat fermierilor din sectorul vegetal și zootehnic.

Agrinnovator înseamnă **șase grupuri de lucru și o direcție: o agricultură românească mai digitală, mai rezistentă, mai profitabilă**.

Alexander Degianski preia mandatul de Președinte al Clubului Fermierilor Români

În cadrul Forumului Național pentru Viitorul Agriculturii, Asociația Clubul Fermierilor Români pentru Agricultură Performantă a anunțat alegerea domnului **Alexander Degianski**, Director General Forest and Biomass Romania SA, în funcția de **Președinte al Clubului Fermierilor Români pentru perioada 1 iulie – 31 decembrie 2026**.



Alexander Degianski este fermier din județul Timiș și administrează societatea Forest and Biomass Romania SA, cu sediul în localitatea Giulvăz, care exploatează o suprafață de aproximativ **5.000 de hectare de teren arabil**. Este membru al Clubului Fermierilor Români din anul 2019, perioadă în care a participat activ la proiectele de reprezentare instituțională și programul de perfecționare managerială Antreprenor în Agricultură 4.0. În plus, administrarea unei exploatații agricole de dimensiuni extinse, alături de implicarea constantă în activitatea Clubului, constituie un atu important pentru poziția de Președinte.

În actualul mandat, **Alexander Degianski va continua acțiunile inițiate și urmărite de Consiliul Național de Coordonare al Clubului**, urmărind, în același timp, o serie de priorități specifice:

- **Continuarea promovării Politicii Agricole Integrate a României – Obiectiv 2035**, ca angajament transpartinic, cu implicarea partidelor politice, a Guvernului și a comunității de afaceri din agricultură.



- **Susținerea accelerării adoptării Digitalizării și Agriculturii 4.0 în fermele membre**, prin programe de formare și parteneriate cu furnizorii de soluții agritech, precum și promovarea schimbărilor legislative privind noile tehnologii genomice.

- **Participarea activă în consultările europene** privind cadrul financiar multianual și viitoarea reformă a Politicii Agricole Comune post-2027.

- **Susținerea proiectului Produs Românesc**, cu accent pe reducerea dependenței de importuri, creșterea capacității de producție și procesare internă.

- **Sprijinirea fermierilor** în implementarea practicilor agricole durabile și în accesarea fondurilor pentru tranziția verde.

- **Continuarea demersurilor privind noul cadru de finanțare**, prin instrumente FEAGA, FEADR și BID, alături de mecanisme de garantare și de gestiune a riscurilor climatice și economice.

- **Consolidarea parteneriatelor** care susțin proiectele și activitatea Clubului, în linie cu strategia organizației.

Acțiuni în perioada mandatului

Pe durata mandatului, Clubul demarează **Seria 8 a programului Tineri Lideri pentru Agricultură**, în luna octombrie 2026, respectiv **Seria 6 a programului Antreprenor în Agricultură 4.0**, în luna noiembrie 2026. Se continuă, de asemenea, selecția și demararea seriilor programului YAS, derulat împreună cu BCR Social Finance IFN S.A. pentru susține-

rea tinerilor din mediul rural în construirea unor afaceri agricole viabile.

Activitatea think tank-ului **Agrinnovator** continuă în direcția celor șase tematici asumate, respectiv: Transformare Digitală, Economie Circulară, Agricultură Regenerativă, Energie Regenerabilă, Produs Românesc și Agricultură Sustenabilă și Investibilă.

Agenda națională a mandatului vizează **susținerea poziției Clubului privind regulamentele europene** aflate în negociere și viitoarea reformă a Politicii Agricole Comune, continuarea demersurilor privind identificarea unor instrumente de finanțare alternativă în agricultură, susținerea unor analize tehnico-economice privind proiectele integrate de irigații, promovarea în rândul decidenților politici a necesității unei legi pentru consolidarea și comasarea terenurilor agricole, susținerea diversificării activităților în fermă prin creșterea suprafețelor destinate culturilor energetice și valorificarea biomasei, susținerea implementării unui instrument de management al riscului la nivel național și sprijinirea dezvoltării comunităților de absolvenți ai programelor Tineri Lideri pentru Agricultură și Antreprenor în Agricultură 4.0.

“Clubul Fermierilor Români rămâne un reper distinct în peisajul asociativ din agricultura românească, prin modul în care este structurată și rezultatele obținute pas cu pas, în mod consecvent. Cred că fermierii români, alături de omologii lor europeni, trebuie să acționeze unitar și să aibă o voce comună în raport cu deciziile care le privesc activitatea. Agricultura europeană traversează o perioadă marcată de presiuni structurale persistente, în care costurile ridicate ale inputurilor, incertitudinea geopolitică și negocierile bugetare pentru perioada 2028-2034 impun o coordonare instituțională sporită între statele membre, iar tranziția Politicii Agricole Comune post-2027 rămâne miza centrală a acestor negocieri. Îmi doresc ca proiectele de reprezentare instituțională susținute de Club, la nivel național și european, să continue, astfel încât sectorul agricol să beneficieze de mai multă predictibilitate”, a declarat Alexander Degianski, Președintele Clubului Fermierilor Români.



Forumul Național pentru Viitorul Agriculturii este etapa de sinteză a procesului AGRI4FUTURE – o serie de conferințe regionale desfășurate pe parcursul anilor 2025-2026, care a identificat patru priorități transversale ale sectorului. Concluziile vor fi integrate în documentele de poziție pe care România le negociază la nivel european în lunile următoare, într-o fereastră de decizie pe care specialiștii o descriu drept **cel mai important moment pentru agricultura românească din ultimul deceniu**.

Noua generație de experți, cheia unei agriculturi mai competitive

În România, tinerii au o oportunitate extraordinară de a regândi agricultura ca pe un domeniu al inovației, al productivității crescute și al competitivității pe termen lung. Într-o țară cu un potențial agricol semnificativ, noua generație poate contribui la transformarea agriculturii într-o industrie dinamică, bazată pe tehnologie, care consolidează economiile rurale și poziționează România mai puternic pe piețele europene și globale.

Deși agricultura românească se bazează în continuare pe experiența fermierilor consacrați, tot mai mulți tineri aleg să intre în acest sector într-un moment în care inovația este esențială pentru a răspunde cerințelor în continuă schimbare ale pieței. Potrivit celor mai recente date disponibile din Recensământul General Agricol 2020, realizat de Institutul Național de Statistică (INS)¹ în cadrul unui program coordonat la nivelul Uniunii Europene de Eurostat, existau peste 166.000 de manageri de exploatații agricole cu vârsta sub 35 de ani, reprezentând circa 6% din totalul managerilor de ferme.

Interesul tot mai mare al tinerilor pentru agricultură este susținut de factori-cheie identificați de programul "Tinerii Fermieri" al Comisiei Europene și de analizele Eurostat, precum inițiativele europene și naționale de sprijin, succesiunea fermelor de familie, accesul îmbunătățit la educație și formare profesională, modernizarea tehnologică și accentul pus de Politica Agricolă Comună a UE pe sustenabilitate și inovare.

Pentru ca România să construiască un sector agricol cu adevărat competitiv și performant, este necesară o integrare mult mai puternică și mai rapidă a talentelor tinere. Tinerii care aleg acest domeniu aduc energie, deschidere către inovație și o abordare sustenabilă, elemente esențiale pentru creșterea productivității și adaptarea sectorului la provocările pieței. Sprijinirea lor activă reprezintă o investiție strategică în viitorul agriculturii românești. De mulți ani, compania internațională de știință și tehnologie agricolă Corteva Agriscience contribuie la acest proces prin parteneriate solide cu universități de profil și prin inițiative de învățare practică ce conectează studenții la sistemele și tehnologiile agricole reale.

Un exemplu relevant este colaborarea continuă a companiei cu instituțiile academice din România, prin vizite de studiu și ateliere tehnice. Astfel, în acest an, studenții Facultății de Agricultură din cadrul Universității de Științe Agricole și Medicină Veterinară din Cluj-Napoca au vizitat unitatea de producție de semințe din Afumați, unde au învățat despre întregul flux tehnologic de procesare a semințelor. **Prof. dr. Leon Muntean** a remarcat interesul ridicat al studenților: *"Mulți provin din familii de fermieri sau au experiență de lucru în agricultură și speră să preia ori să dezvolte afacerea familiei. Alții nu au un astfel de context familial, însă își doresc să devină specialiști în domeniu și să își construiască o carieră în industrie."*

Larisa Nan, una dintre studentele participante, a evidențiat impactul direct al experienței: *"Generația noastră este pregătită să contribuie la dezvoltarea agriculturii prin combinarea cunoștințelor din domeniul științelor vieții cu noile teh-*

nologii, iar contactul direct cu procesele din industrie ne ajută să înțelegem mai bine această transformare. A fost deosebit de interesant să vedem întregul parcurs al semințelor, de la procesare până la pregătirea lor pentru ferme. Această experiență ne-a oferit o perspectivă practică asupra activității și tehnologiilor din spatele produselor de înaltă calitate și ne motivează să contribuim activ la viitorul agriculturii."

O implicare similară a avut loc și la Universitatea pentru Științele Vieții "Ion Ionescu de la Brad" din Iași, unde studenții au participat la un atelier dedicat culturii de rapiță, susținut de experții Corteva. Discuțiile s-au concentrat asupra provocărilor practice, precum variabilitatea condițiilor climatice, managementul bolilor și soluțiile inovatoare disponibile. *"Studenții au fost foarte implicați și dornici să discute despre provocările reale din teren. Tinerii de astăzi sunt deschiși către inovare și reprezintă cea mai mare speranță pentru dezvoltarea agriculturii românești"*, a subliniat **conf. dr. Ioan PuIU**.



Pe lângă parteneriatele academice, Corteva sprijină noua generație prin inițiative precum TalentA, un program de educație și sprijin financiar lansat în România în anul 2020. Conceput pentru a susține femeile din agricultură, inclusiv tinerile studente, TalentA oferă instruire, finanțare și mentorat pentru a ajuta participantele să își modernizeze fermele, să acceseze noi piețe și să creeze valoare economică și socială durabilă. Până în prezent, peste 350 de femei din România și Republica Moldova au beneficiat de program, ca parte a unei comunități de peste 1.300 de participante din nouă țări. Peste 100 dintre beneficiare au fost studente, iar una dintre ele, Iris Maria Roșculeț, a devenit cea mai tânără câștigătoare a unui grant TalentA, la doar 18 ani. Ea a dezvoltat un proiect de agricultură sustenabilă care combină cultivarea tomatelor și a viței-de-vie, inclusiv prin construirea unei sere moderne în cadrul fermei familiei sale din județul Ialomița.

Astfel de experiențe practice schimbă perspectiva studenților și le consolidează motivația de a urma o carieră în agricultură. Prin crearea unor oportunități care să le permită tinerilor să își dezvolte competențele prin îmbinarea educației, experienței practice și contactului cu inovația, România poate consolida reziliența și competitivitatea unuia dintre cele mai importante sectoare economice ale sale și îl poate pregăti mai bine pentru provocările viitorului.

¹ <https://insse.ro/cms/en/content/general-agricultural-census-round-2020-provisional-data>



NOU



Hibrid semitimpuriu cu productivitate ridicată și stabilitate excelentă în diferite condiții de cultură.

Toleranță foarte bună la boli și cădere, dezvoltare rapidă în toamnă și potențial ridicat de valorificare.

Cum transformă produsele biologice rezultatele din câmp în decizii de investiții

Fermierii români se confruntă cu o presiune tot mai mare de a-și îmbunătăți eficiența, pe fondul creșterii costurilor cu inputurile, al disponibilității tot mai reduse a apei și al condițiilor meteorologice din ce în ce mai greu de anticipat. În acest context, produsele biologice atrag tot mai mult interes ca instrumente complementare care pot ajuta culturile să utilizeze mai eficient resursele disponibile și să susțină performanța generală a fermei.

Un exemplu vine din județul Tulcea, unde **Gabriel Pavel, administratorul Agropav SRL**, exploatează aproximativ 2.000 de hectare în zona Nalbant. Situată într-o regiune în care deficitul de precipitații a devenit o provocare recurentă, ferma analizează fiecare decizie agronomică prin prisma performanței și a eficienței economice.

Interesul lui Gabriel Pavel pentru soluțiile biologice a început în urma unui test realizat anul trecut într-o cultură de porumb. Acesta a aplicat **Utrisha™ N**, o soluție biologică destinată creșterii eficienței utilizării nutrienților și susținerii performanței generale a plantelor, ajutând culturile să valorifice mai bine resursele disponibile pentru a-și maximi-

za potențialul de producție și calitate. Produsul face parte din portofoliul companiei internaționale de știință și tehnologie agricolă Corteva Agriscience. Aplicarea a fost realizată pe 40 de hectare dintr-o parcelă de 45 de hectare, lăsând cinci hectare netratate ca martor.

La recoltare, diferența de producție a fost semnificativă. *“Am înregistrat un spor de producție de peste 800 de kilograme la hectar. Acest rezultat m-a convins. De atunci, nu am mai păstrat suprafețe martor netratate. Am folosit produsul pe întreaga suprafață cultivată”,* spune **Gabriel Pavel**.

Rezultatul a transformat un simplu test de câmp într-o decizie tehnologică pe termen lung. Pe baza experienței din cultura de porumb, fermierul a extins utilizarea produsului și la alte culturi. În acest sezon, a aplicat **Utrisha™ N** pe întreaga suprafață cultivată cu floarea-soarelui, respectiv 492 de hectare, împreună cu biostimulatorul **Kinsidro™**, care contribuie la o dezvoltare mai rapidă în primele faze de vegetație.

Experiența este cu atât mai relevantă cu cât ferma operează în condiții specifice unei zone afectate de secetă. De

aproape trei ani, Agropav utilizează un sistem de lucrări minime ale solului (minimum tillage), conceput pentru conservarea umidității. *“Ne-am dat seama că trebuie să conservăm apa și să o direcționăm către zona rădăcinilor”,* explică **Pavel**.

Din acest motiv, aplicarea la floarea-soarelui a fost realizată în stadiul de 6-8 frunze, iar efectele au devenit rapid vizibile printr-o creștere vegetativă mai viguroasă și o stare generală mai bună a culturii. *“Din momentul aplicării și până acum, am observat un proces foarte intens de fotosinteză și o colorare excelentă a frunzelor. Per ansamblu, plantele arată sănătoase și viguroase”,* afirmă administratorul fermei.

În opinia lui Gabriel Pavel, valoarea produselor biologice devine evidentă atunci când acestea sunt integrate într-o strategie agronomică mai amplă și contribuie la creșterea eficienței utilizării resurselor disponibile. Pentru managerul Agropav, performanța rezultă din combinarea diferitelor tehnologii astfel încât plantele să folosească mai eficient nutrienții, apa și condițiile de creștere disponibile. *“Biostimulatorii și fertilizanții se completează reciproc. Obținem un sistem radicular mai puternic, o dezvoltare mai bună a aparatului foliar, iar întregul mecanism metabolic al plantei funcționează la capacitate maximă. Cu un sistem radicular mai bine dezvoltat, putem exploata mai eficient și nutrienții din sol”,* concluzionează **Gabriel Pavel**.

Experiența fermei Agropav reflectă o tendință mai amplă, tot mai vizibilă în sectorul agricol. Pe măsură ce presiunea asupra costurilor și resurselor continuă să crească, tot mai mulți fermieri analizează soluții care îi pot ajuta să obțină o valoare mai mare din investițiile deja făcute, iar produsele biologice sunt evaluate din ce în ce mai mult pe baza rezultatelor demonstrate în câmp.



Construind viitorul agriculturii europene

Andre Negreiros, Liderul Unității Comerciale Europa Centrală și de Est, Corteva Agriscience

Cum pot fermierii europeni să producă suficientă hrană, să se adapteze schimbărilor climatice și să rămână competitivi, toate în același timp? O parte a răspunsului ar putea consta în Noile Tehnici Genomice (NGT), o nouă generație de instrumente pentru ameliorarea plantelor, concepute pentru a face culturile mai rezistente și mai eficiente. Pe 17 iunie a.c., Parlamentul European a votat adoptarea cadrului de politici privind Noile Tehnici Genomice (NGT), marcând un pas decisiv către reguli mai clare ale Uniunii Europene în domeniul inovării agricole. Pentru fermierii din România, această decizie vine într-un moment critic, oferind certitudinea legislativă necesară pentru a avansa în utilizarea tehnologiilor inovatoare, menținând în același timp productivitatea, sustenabilitatea și competitivitatea.

NGT-urile, inclusiv CRISPR-Cas, permit modificări precise în ADN-ul propriu al unei plante. Spre deosebire de modificarea genetică, aceste tehnici fac posibilă realizarea unor îmbunătățiri țintite care ar putea apărea și în mod natural, însă sunt obținute mai rapid și cu o precizie mai mare. Impactul potențial este semnificativ, în special în contextul în care fermierii din România se confruntă cu presiuni climatice tot mai mari.

În ultimii ani, România a traversat sezoane consecutive marcate de secetă, temperaturi extreme și o variabilitate accentuată a condițiilor meteorologice. Condițiile de secetă au continuat să afecteze anumite regiuni ale țării și în sezonul agricol 2026, Administrația Națională de Meteorologie (ANM)¹ raportând în luna iulie secetă pedologică moderată până la severă în mai multe zo-

ne agricole, iar Observatorul European pentru Secetă (EDO)² identificând agravarea condițiilor de secetă în anumite părți ale României pe parcursul anului 2026. Pentru a face față acestor provocări este nevoie de mai mult decât metode convenționale. Este nevoie de inovație bazată pe cunoașterea locală, testată în teren și adaptată realităților fiecărei ferme.

NGT-urile nu înlocuiesc experiența fermierilor; ele o completează. Aceste tehnologii fac posibilă dezvoltarea unor culturi cu o reziliență sporită, o eficiență mai mare și o calitate superioară, reducând totodată resursele necesare pentru producție. Atunci când sunt introduse în mod responsabil, în colaborare cu cercetători, fermieri și instituții locale, aceste tehnologii pot ajuta agricultura din România să răspundă mai eficient unei clime în continuă schimbare. Cu toate acestea, adoptarea cu succes depinde de cooperare și încredere. Descoperirile științifice trebuie transformate în soluții practice care funcționează în condiții reale.

La Corteva, ne concentrăm pe conectarea cercetării de laborator cu aplicațiile din teren, colaborând îndeaproape cu fermierii pentru a ne asigura că inovațiile răspund celor mai presante provocări ale acestora, de la creșterea presiunii exercitate de dăunători și boli până la fenomene meteorologice extreme. Testările în câmp, mecanismele de feedback și parteneriatele contribuie la transformarea NGT-urilor în instrumente utile, și nu doar în concepte abstracte. Integrarea științei cu experiența locală le permite fermierilor români să își mențină competitivitatea și, în același



timp, să avanseze pe calea sustenabilității.

După cum afirmă **Cristian Stoica**, proprietarul fermei „La Bunici”, membru al Consiliului Director al Forumului Agricultorilor și Procesatorilor Profesioniști din România (FAPPR) și președinte al Asociației Grânării, care reunește fermieri din județele estice ale României: *“Noile tehnici genomice de ameliorare reprezintă un salt uriaș pentru știință, având potențialul de a conduce la cercetarea și dezvoltarea unor varietăți mai bine adaptate condițiilor din ce în ce mai dificile cu care se confruntă agricultura în prezent. Integrarea acestora în practicile actuale ne-ar putea ajuta pe noi, fermierii din Uniunea Europeană, să devenim mai competitivi, astfel încât să ne putem susține în continuare afacerile, să producem pentru consumatorii europeni și să nu pierdem cursa în fața competitorilor noștri de pe alte continente.”*

Decizia Uniunii Europene reprezintă o etapă importantă, însă este doar începutul. Progresul real se va produce în teren, prin parteneriate între fermieri, cercetători, universități și industrie. Prin combinarea inovației cu responsabilitatea și a clarității legislative cu excelența științifică, Europa își poate consolida atât competitivitatea agricolă, cât și încrederea publicului. În acest fel, fermierii din România vor fi mai bine pregătiți pentru a contribui la construirea unui viitor rezilient și sustenabil pentru agricultura europeană.

¹ <https://www.meteoromania.ro/Upload-Produse/agro/rezervaapa.pdf>

² https://joint-research-centre.ec.europa.eu/european-and-global-drought-observatories/current-drought-situation-europe_en

Bayer lansează FieldView™ Drive 2.0 în România, pentru colectarea automată a datelor din câmp

- FieldView, platforma de agricultură digitală a Bayer, lansează o nouă versiune a dispozitivului său pentru cabină, FieldView Drive 2.0
- Noul dispozitiv aduce o putere de procesare semnificativ mai mare, spațiu de stocare extins și conversie integrată a semnalului GPS
- Noul modul de conversie GNSS simplifică utilizarea echipamentului, eliminând necesitatea unui convertor extern

FieldView, platforma de agricultură de precizie a Bayer, anunță lansarea **FieldView Drive 2.0**, o versiune re-proiectată a dispozitivului său plug-and-play destinat cabinei utilajelor agricole. Noul dispozitiv aduce o putere de procesare semnificativ mai mare, spațiu de stocare extins și conversie integrată a semnalului GPS, îmbunătățiri esențiale pentru ca fermierii să poată colecta date mai fiabile în timpul operațiunilor de semănat, aplicare a tratamentelor și recoltare.

FieldView Drive 2.0 este echipat cu un nou procesor multicore, care oferă de 12 ori mai multă putere de procesare decât generația anterioară. Dispozitivul include, de asemenea, conectivitate prin Bluetooth și Wi-Fi pentru transferul datelor, precum și 32 GB de memorie internă. Împreună, aceste îmbunătățiri reduc întreruperile de conexiune și permit gestionarea unor volume mai mari de date, efectuând simultan mai multe operațiuni fără întârzieri.

Integrarea unui modul de conversie GNSS permite procesarea directă a semnalelor seriale de tip RS, fără a mai fi necesar un convertor extern serial – CAN Bus/ISOBUS. Această funcționalitate extinde compatibilitatea dispozitivului și permite utilizarea sa cu o gamă mai largă de echipamente agricole, inclusiv modele mai vechi.

Ca și prima generație, Drive 2.0 se conectează simplu la portul standard de diagnosticare ISOBUS cu 9 pini. Fermierii care utilizează flote mixte, alcătuite din utilaje de la producători diferiți, pot conecta și înregistra date din întreaga exploatare utilizând un singur dispozitiv.



Alin-Sebastian Nemțisor, Digital Farming Solutions Lead în cadrul diviziei Crop Science a Bayer România, declară: „La Bayer, credem că datele transformate în decizii reprezintă unul dintre cele mai importante avantaje competitive pentru fermierii de astăzi. Cu FieldView™ Drive 2.0, facem tehnologia digitală și mai accesibilă și mai ușor de utilizat, oferind fermierilor o imagine clară asupra performanței din câmp și sprijinindu-i să valorifice întregul potențial al fermelor lor.”

Privind spre viitor, Bayer dezvoltă deja funcționalități suplimentare pentru Drive 2.0, inclusiv transmiterea wireless a prescripțiilor și transferul direct al fișierelor către utilaje. Aceste funcții vor elimina necesitatea încărcării manuale a fișierelor prin intermediul stick-urilor USB și vor fi disponibile prin actualizări software viitoare.

Kaloyan Kumanov, Administrator NIK Balkans spune: „În România, multe ferme lucrează cu flote mixte și cu echi-

pamente din generații diferite, iar compatibilitatea tehnologică este esențială pentru adoptarea agriculturii de precizie. Prin colaborarea cu Bayer și lansarea FieldView™ Drive 2.0, susținem fermierii cu o soluție care se integrează mai ușor în operațiunile existente și reduce barierele tehnice care pot încetini digitalizarea. Este un pas important pentru ferme mai conectate, mai eficiente și mai bine ancorate în realitatea din teren.”

FieldView Drive 2.0 este disponibil în România începând cu 22 iunie 2026 și este compatibil cu abonamentele existente FieldView Plus. În țara noastră, echipamentul este comercializat prin NIK România, unic distribuitor Bayer, la nivel european, al echipamentelor hardware FieldView, în cadrul colaborării continue dintre Bayer și NIK pentru a aduce fermierilor locali tehnologii de agricultură de precizie ușor de utilizat și adaptate nevoilor din teren. NIK România este un partener de încredere și înțelege nevoile fermierilor români.

T5 DYNAMIC COMMAND™

**LUCREAZĂ MAI MULT
CU MAI PUȚIN COMBUSTIBIL.**

PLĂTEȘTI ACUM

24.750€

RESTUL DIN AUGUST 2027

0% DOBÂNDĂ TIMP DE 30 DE LUNI



SOLICITĂ OFERTA

TRANSMISIA DYNAMIC COMMAND™ CU DUBLU AMBREIAJ REDUCE CONSIDERABIL CONSUMUL DE COMBUSTIBIL, ASIGURĂ SCHIMBĂRI LINE ALE TREPTELOR ȘI MAXIMIZEAZĂ EFICIENȚA LA FIECARE LUCRARE.

Plătești **ACUM** doar **24.750 €** pentru noul tău tractor de 130 CP și poți începe lucrul **IMEDIAT**. Diferența o plătești din **august 2027**, cu **0% dobândă timp de 30 de luni**.

Ofertă supusă unor termene și condiții, valabilă în limita stocului disponibil. Imagine cu titlu de prezentare.

MagicTrap 2 – Noua generație de monitorizare digitală a dăunătorilor în cultura de rapiță

- Noua capcană digitală MagicTrap 2 oferă optică, conectivitate și GPS îmbunătățite pentru o monitorizare continuă și precisă a dăunătorilor în cultura de rapiță.
- Integrată în ecosistemul digital MagicScout, MagicTrap 2 utilizează rețeaua LTE/4G și analiza bazată pe inteligență artificială pentru identificarea dăunătorilor și emiterea de alerte la depășirea pragurilor.
- Promoție dedicată campaniei de rapiță 2026: fermierii pot accesa MagicTrap 2 și licențe software la achiziția de sămânță de rapiță Bayer.

Succesul unei culturi începe cu decizii luate la momentul potrivit. Într-un context în care presiunea dăunătorilor poate evolua rapid, monitorizarea constantă a câmpului devine esențială pentru protejarea potențialului de producție.

MagicTrap 2 reprezintă noua generație de capcane digitale pentru monitorizarea dăunătorilor și aduce o serie de îmbunătățiri importante care ajută fermierii să identifice mai rapid riscurile și să acționeze în timp util. Conectivitatea îmbunătățită permite funcționarea fiabilă chiar și în zone cu semnal dificil, datorită antenei optimizate și tehnologiei inteligente de roaming.

Unul dintre principalele avantaje ale noii versiuni este sistemul optic semnificativ îmbunătățit. Camera de până la 16 MP, împreună cu funcția de autofocus și blițul integrat, permite captarea unor imagini clare chiar și în condiții de lumină redusă. Astfel, dăunătorii pot fi identificați mai precis, inclusiv atunci când sunt de dimensiuni mici sau dificil de observat în teren.

MagicTrap 2 a fost proiectată pentru utilizarea zilnică în câmp. Construcția robustă oferă o rezistență mai bună la condițiile din teren, iar detaliile practice, precum șuruburile integrate, contribuie la o manipulare mai simplă și mai sigură. În plus, indicatorii LED afișează rapid nivelul bateriei și puterea semnalului, astfel încât utilizatorii pot verifica starea dispozitivului fără a fi nevoie de aplicații suplimentare.

Noua generație introduce și GPS integrat, o funcționalitate care va facilita localizarea și gestionarea capcanelor instalate în câmp. De asemenea, platforma a fost gândită pentru dezvoltări viitoare, fiind modulară și pregătită pentru noi funcționalități și scenarii de utilizare.

Prin integrarea cu ecosistemul digital MagicScout, imaginile sunt transmise automat prin rețeaua LTE/4G, iar analiza bazată pe inteligență artificială contribuie la identificarea dăunătorilor și la emiterea alertelor atunci când sunt depășite pragurile stabilite. Astfel, fermierii beneficiază de informații actualizate și pot lua decizii bazate pe date reale din câmp.



“Pe măsură ce nivelul de volatilitate și imprevizibilitate crește constant, fermierii români au nevoie de instrumente fiabile, bazate pe date, pentru a-și proteja culturile și a lua decizii informate”, a declarat Jennifer Gilberg, Country Division Head Crop Science, Bayer România, Bulgaria și Republica Moldova. “Prin MagicTrap 2 și ecosistemul Magic Scout, aducem inovația digitală direct din câmp pe telefonul mobil, ajutând fermierii să monitorizeze dăunătorii în mod continuu, să reacționeze mai rapid și să își protejeze culturile de rapiță prin aplicarea tratamentelor de protecție a plantelor exact atunci când este nevoie.”

Promoția MagicTrap 2 pentru campania de rapiță 2026

În cadrul campaniei de vânzări pentru semințele de rapiță, fermierii care achiziționează minimum 100 de saci de sămânță Dekalb pot beneficia de o capcană MagicTrap 2 per fermă, împreună cu licența software aferentă. Fermierii care dețin deja o capcană MagicTrap și achiziționează minimum 40 de saci de sămânță de rapiță Dekalb vor putea beneficia de continuitatea utilizării prin acordarea licenței software. Codurile promoționale vor fi disponibile începând cu luna septembrie, pentru utilizare în prima etapă de dezvoltare a culturii.

MagicTrap 2 transformă monitorizarea dăunătorilor dintr-un proces periodic într-un sistem digital de supraveghere continuă, oferind fermierilor informațiile necesare pentru a reacționa mai rapid și mai eficient.

**PREGĂTIREA DE
TOAMNĂ ÎNCEPE ACUM.
ALEGE PIESE ORIGINALE KUHN.**



SUPER PREȚURI*

PROFITĂ ACUM

Cu piese originale KUHN ai siguranța că utilajele sunt pregătite atunci când ai nevoie de ele.



Daltă Olympic
Dreapta și Stânga

85 lei/buc.
fără TVA

cod piesă: H0408880/H0408890



Brăzdar L 16
Dreapta și Stânga

270 lei/buc.
fără TVA

cod piesă: 622212/622213



Răzuitor
Dreapta și Stânga

50 lei/buc.
fără TVA

cod piesă: K3005740/K3005750



SCANEAZĂ CODUL



*Perioada campaniei: 20 Iulie – 20 Septembrie 2026. În toate sediile IPSO. Prețurile sunt valabile pentru produsele afișate în limita stocului disponibil.

Hibridul PT315, Belkar Super și Keylate B – trio-ul de succes pentru performanță în cultura de rapiță

Jumătatea lunii iunie înseamnă și startul campaniei de recoltare a rapiței, o cultură care promite în acest an producții peste medie, datorită condițiilor bune de răsărire din toamnă și a rezervelor de apă din sol care au ajutat plantele să se dezvolte corespunzător. Compania Corteva Agriscience anunță un sezon promițător pentru hibridii Pioneer, care au demonstrat în fermele din întreaga țară stabilitate, rezistență și producții ridicate.

“Știm foarte bine că rapița s-a comportat bine în acest an în majoritatea zonelor din țara noastră și mai știm că este o cultură profitabilă, mai ales în contextul economic actual. Ne bucurăm alături de colaboratorii noștri pentru că știm că vor avea recolte bogate, iar acest lucru a fost posibil datorită hibridilor Pioneer® și produselor de protecția plantelor și cele din gama Biologicals din portofoliul Corteva.

Toate acestea, alături de priceperea agronomilor din ferme, dar și de condițiile prielnice, au făcut ca în acest sezon să spunem că rapița chiar este o cultură profitabilă. Orice am zice noi ca reprezentanți ai companiilor nu ar avea nicio valoare dacă fermierii nu ar confirma acest lucru, așa că mă bucur că există agronomi care vor să împărtășească din experiența lor și altora”, a declarat Maria Cîrjă, Marketing Manager Corteva Agriscience România și Republica Moldova.

Pentru a avea o cultură sănătoasă pe tot parcursul campaniei până la recoltat, fermierii sunt atenți la alegerile pe care le fac, de la sămânță, la fertilizanți, până la produsele de protecție și de stimulare a plantelor. Un pachet reușit s-a dovedit a fi în acest an hibridul **PT315**, alături de erbicidul postemergent **Belkar Super** și fertilizantul foliar pe bază de bor **Keylate B**, iar acest lucru este confirmat de trei reprezentanți ai unor societăți agricole importante, situate în zone diferite din țară.

Mai întâi, în cadrul societății **Euro Company Group** din județul Giurgiu, ce exploatează peste 1.000 ha de teren agricol, acest trio s-a dovedit a fi un pariu câști-

gător, deoarece cultura s-a dovedit a fi una sănătoasă și promite o producție mulțumitoare. Administratorul fermei, domnul **Paul Șanțmare**, a precizat faptul că rapița a ocupat în acest an o suprafață de 350 ha, iar în ultimii ani hibridii Pioneer i-au oferit producții foarte bune.



*“Am semănat rapița în septembrie și odată cu răsărirea ei, au apărut și buruienile, astfel că am folosit erbicidul **Belkar Super**. Tot în toamnă am fi vrut să aplicăm și **Keylate B**, dar vremea nu ne-a permis, motiv pentru care l-am administrat în primăvară împreună cu un fungicid și un insecticid, iar amestecul ales s-a comportat foarte bine. Am ales Keylate B deoarece conține și azot, iar cultura s-a menținut foarte bine pe parcursul vegetației”, a afirmat domnul Paul Șanțmare.*

Ferma ta. Deciziile tale. Libertatea ta.



BELKAR® SUPER

Arylex™ active

ERBICID

Preia controlul în combaterea buruienilor cu Belkar® Super, cel mai nou erbicid pentru cultura de rapiță. Eficient, sustenabil și cu acțiune rapidă – fie că este aplicat la două sau nouă frunze.

Controlul buruienilor este în mâinile tale.

Și în județul Iași hibridul **PT315** s-a prezentat bine pe parcursul campaniei. Domnul inginer agronom **Ștefan Dohotariu**, din cadrul grupului de firme **Semtop Group**, a precizat faptul că rapița a fost semănată la finalul lunii august, moment după care a urmat o perioadă de secetă, iar unele parcele care nu erau irigate, au fost afectate și a durat chiar și 27 de zile până la răsărirea plantelor, motiv pentru care a optat și pentru administrarea produsului **Keylate B**.



“Noi am aflat de **Keylate B** încă de la primele conferințe ale companiei Corteva Agriscience pentru produsele biologice, așa că am ales să-l aplicăm atât la floarea-soarelui, cât și la rapiță. În toamnă l-am administrat în cultura de rapiță pentru dezvoltarea rădăcinilor și într-adevăr s-a văzut acest lucru, iar aplicarea din vegetație ajută plantele la înflorit, dar contribuie și la fertilitatea silicvelor. Știm că de multe ori plantele de rapiță formează flori, dar sunt infertile, iar acest bor le ajută foarte mult pe partea aceasta. Borul are rol și în



formarea pereților celulari și astfel avem o tulpină mult mai viguroasă și mai dezvoltată, un grad de ramificare mai bun, iar, într-adevăr, crăpăturile de pe rapiță au fost din ce în ce mai puține. Pe lângă bor, e important și faptul că are și un conținut de azot care ajută planta în vegetație. Noi aplicăm îngrășămintele foliare împreună cu alte tratamente și pot spune că nu am avut nicio problemă de fitotoxicitate și suntem încântați de acest lucru”, a declarat domnul **Ștefan Dohotariu**.

În cadrul societății **Comcereal Vrancea**, domnul **Joao Fontainhas**, director de producție, a precizat faptul că în acest an rapița a ocupat o suprafață de 870 ha, din totalul de 4.500 ha exploatate.

“Noi semănăm mai mulți hibrizi de rapiță, iar cei din portofoliul companiei Corteva s-au comportat foarte bine în acest an. Hibridul **PT315** a fost semănat la o distanță de 70 cm între rânduri, cu densități mai reduse, undeva la 35 de semințe pe mp, pentru a stimula ramificările, să reducem costurile și să profităm de genetica lui. În toamnă am intervenit cu erbicidul **Belkar Super**, care ne-a ajutat să controlăm foarte bine buruienile, chiar am avut samulastră de floarea-soarelui și a com-



bătut în totalitate. Tot în toamnă am aplicat și 2 litri de **Keylate B**, iar la începutul primăverii am intervenit cu erbicidul Korvetto, iar în cea de a doua intervenție cu **Keylate B** am administrat 1,5 litri, dar am aplicat și insecticidul Spyran, înainte de înflorit. În ceea ce privește produsul **Keylate B**, noi l-am administrat în combinație cu fungicid, chiar și cu insecticid, și a fost un plus pentru noi deoarece fiind o singură trecere, am avut o mai bună eficiență a lucrărilor. Noi având o suprafață atât de mare, eficiența este un cuvânt cheie, este nevoie să facem tratamentele la timp și când trebuie”, a precizat domnul **Joao Fontainhas**.

Pentru mai multe detalii despre hibrizii de rapiță, accesați Catalogul de Rapiță PIONEER® 2026.

Utrisha™ N



EFICIENȚĂ NUTRIȚIONALĂ

Secretul pentru culturi mai puternice

Sporuri de producție de 5-15% în
funcție de cultură, de zonă și de
arealul pedoclimatic:

- grâu 200-400 kg/ha
- rapiță 300-700 kg/ha
- floarea soarelui 250-1.000 kg/ha
- porumb 250-1.010 kg/ha

Utrisha™ N este o soluție naturală care
îmbunătățește capacitatea plantelor
de a absorbi și utiliza mai eficient azotul
și nutrienții esențiali - fie din mediul
înconjurător, fie din cei aplicați.

Rezultatul? Culturile devin mai puternice
și mai rezistente, cu producții stabile și
calitate superioară.

Știm că nutrienții sunt esențiali
pentru performanța plantelor,
dar adevărata provocare nu
este cât aplici - ci cât reușesc
culturile să absoarbă.

**Confirmat de fermieri,
susținut de rezultate.**

**Află mai multe
căutând Utrisha™ N
pe corteva.ro**

Un milion de hectare de rapiță au nevoie de un start perfect: Nero®, soluția FMC pentru controlul buruienilor din toamnă

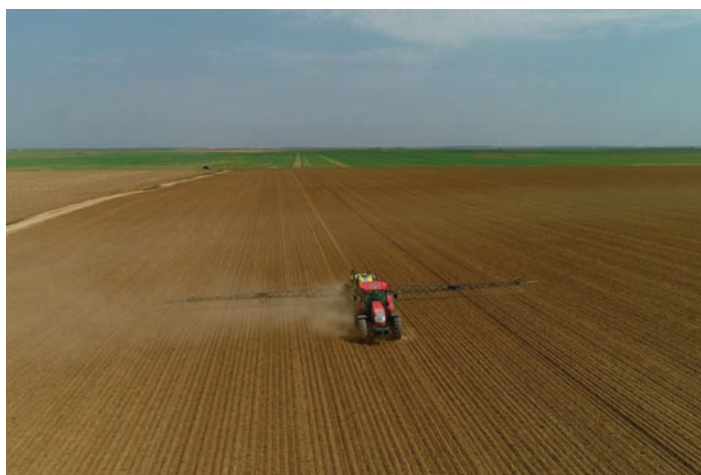
Cultura rapiței din România a înregistrat o **expansiune rapidă și o reconfigurare strategică în ultimii trei ani**, consolidând poziția țării pe podiumul producătorilor din Uniunea Europeană. Rapița a devenit una dintre cele mai profitabile și sigure culturi pentru fermieri, pe fondul schimbărilor climatice (în special seceta din primăvară) care au afectat drastic culturile tradiționale de primăvară, în special porumbul și floarea-soarelui. Ca urmare, suprafețe semnificative din sudul și estul țării, alocate istoric porumbului, au fost reconvertite către rapiță.

În anul agricol 2025-2026 suprafața cultivată cu rapiță a avut o creștere istorică, atingând pragul de un milion de hectare. Și pentru noul an agricol se estimează o păstrare sau chiar o mică creștere a suprafeței cultivate cu rapiță și un interes crescut al fermierilor pentru această cultură.

Cunoscut fiind faptul că mai mult de 60% din potențialul de producție al rapiței este determinat de stadiul plantelor la intrarea în iarnă, este absolut necesar ca fermierii să acorde o atenție sporită lucrărilor agricole și tratamentelor aplicate în toamnă, pentru a avea o cultură cât mai dezvoltată și cât mai bine pregătită pentru iernare. Combaterea buruienilor este un prim pas în obținerea unor recolte bogate atât din punct de vedere cantitativ, cât și calitativ.

Erbicidarea preemergentă a rapiței este lucrarea care le poate asigura fermierilor **o cultură fără buruieni** încă de la semănat, plantele de cultură fiind foarte sensibile la îmburuienare în primele stadii de vegetație. Buruienile pot provoca pierderi de recoltă ce pot ajunge foarte ușor aproape de 40% din potențialul de producție a culturii de rapiță, iar în situații deosebite de îmburuienare pierderile de recoltă sunt și mai mari.

Printre produsele fanion ale companiei **FMC** se află **Nero®**, un erbicid foarte apreciat de către fermierii din România, dar mai ales de cei din vestul țării, pentru că aici toamnele sunt de obicei ploioase și creează condiții optime pentru aplicarea erbicidelor peliculare. **Nero®** se





aplică **în preemergență**, în doză de **3 litri/ha**, și controlează foarte bine cele mai importante buruieni din culturile de rapiță, adică buruienile crucifere – din aceeași familie cu rapița, specii de poligonacee precum hrișca urcătoare (*Polygonum convolvulus*) sau ardeiul broaștei (*Polygonum persicaria*), dar și alte buruieni dificil de controlat precum ciocul berzei (*Geranium spp.*), specii de Veronica (*Veronica persica*, *Veronica hederifolia*), turiță (*Galium aparine*), loboda (*Chenopodium album*) sau mușetelul sălbatic (*Matricaria spp.*). De asemenea, erbicidul **NERO®** controlează și specii de buruieni graminee precum iarba vântului (*Apera spica venti*), firuța (*Poa annua*), păiușul (*Festuca rubra*), raigrasul (*Lolium perenne*) și multe altele.

Erbicidul **NERO®** conține două substanțe active (clo-mazonă 24g/ha + petoxamid 400 g/ha) și controlează buruieni monocotiledonate și dicotiledonate anuale. Efectul sinergic al celor 2 substanțe active asigură controlul eficient a unui spectru foarte larg de **buruieni cu frunză lată și peste 60 de buruieni graminee**, inclusiv samulastra de cereale păioase (care răsare din zona de acțiune a erbicidului, adică primii 2-2,5 cm de sol), rapița venind de obicei după cultura de cereale. Erbicidul **NERO®** acționează inclusiv asupra speciilor de crucifere foarte dificil de combătut, cum ar fi *Capsella bursa pastoris* – traista ciobanului sau *Stellaria media* – rocoină.

Având în vedere faptul că erbicidele preemergente au acțiune peliculară, acestea trebuie aplicate pe un sol bine lucrat, mărunțit și nivelat, dar și cu umezeală suficientă pentru a permite realizarea unei pelicule compacte și omogene.

Erbicidul **NERO®** oferă culturii de rapiță un start puternic prin eliminarea competiției buruienilor în toamnă și mai mult decât atât, în condiții bune de umiditate, asigură controlul buruienilor pe toată perioada de vegetație din toamnă, cultura având posibilitatea unei dezvoltări normale, pregătindu-se foarte bine pentru intrarea în iarnă. Erbicidul **NERO®** are o selectivitate foarte bună pentru cultura de rapiță, se aplică înainte de răsărirea culturii și nu influențează rotația normală a culturii.

Pentru mai multe detalii despre erbicidul Nero® precum și alte informații despre produsele de protecția și nutriția plantelor dezvoltat de FMC pot fi găsite pe site-ul oficial al companiei: <https://ag.fmc.com/ro/ro>. Tot aici găsiți și datele de contact a reprezentantului de vânzări FMC din zona dumneavoastră, gata să vă ajute cu răspunsuri la toate întrebările pe care le aveți.



Nufarm Vine în Vie: peste 180 de podgorii vizate să fie vizitate în 2026-2027

O campanie specială lansată în acest an pentru susținerea cultivatorilor de viță-de-vie din România

Nufarm face un nou pas în sprijinul viticultorilor și lansează campania **“Nufarm Vine în Vie”**, o inițiativă prin care specialiștii companiei ajung direct în podgoriile din România pentru a oferi consultanță tehnică, recomandări personalizate și soluții adaptate provocărilor din teren.

Prezentă pe piața din România de peste 20 de ani, compania australiană Nufarm își consolidează poziția în viticultură printr-un portofoliu complet de produse dedicate protecției viței-de-vie, oferind fermierilor instrumentele necesare pentru a obține culturi sănătoase și producții de calitate.

Prin programul **“Nufarm Vine în Vie”**, echipa companiei și-a propus să viziteze aproximativ 180 de podgorii din întreaga țară, pentru a fi mai aproape ca niciodată de viticultori și de nevoile reale din plantații.

În cadrul vizitelor, cultivatorii au oportunitatea să:

- beneficieze de consultanța specialiștilor Nufarm;
- discute soluții adaptate condițiilor din propria fermă;
- testeze produse direct în plantațiile lor;
- primească materiale tehnice și ghiduri dedicate culturii viței-de-vie;
- descopere recomandări practice pentru optimizarea programelor de protecție.

Soluții complete pentru provocările din vie

Începând cu acest an, prin rețeaua sa de distribuitori, Nufarm pune la dispoziția viticultorilor pachete comerciale dedicate principalelor provocări din cultură, însoțite de consultanță de specialitate și recomandări personalizate. Au fost dezvoltate două noi pachete comerciale care oferă un avantaj comercial de peste 10% față de prețul de listă:

Pachet de Combatere Făinare (5 ha)

- Kantarel – 2,0 L
- Xsilem Plus – 10 L



nufarm

Pachet Combatere Făinare

2L KANTAREL

10L XSILEM PLUS

BENEFICIU PACHET DE 10%

Culturi: pachet pentru vița de vie, dar cu omologări și la pomi fructiferi și legume

Pachet recomandat pentru 5 ha

nufarm

Pachet de Combatere Putregai (2 ha)

- Erune – 5,0 L
- Xsilem Plus – 4,0 L

Acestea completează cunoscutul **Pachet Bioprotect (10 L Cuproxat Flowable + 3 kg Bactospeine DF)**, care oferă un avantaj comercial de aproximativ 20% față de prețul de listă.

Portofoliul divers de produse de protecția plantelor pe care compania Nufarm îl deține este apreciat de viticultorii, și este compus din:

- 8 fungicide (dintre care două biologice), care ajută la combaterea tuturor bolilor frecvent întâlnite la vița-de-vie, precum: **Champ 77 WG**, **Cuproxat Flowable**, **Orius 25 EW**, **Mystic Top**, **Cyflodium 5 EW**, **Erune**, **Medeiro F** și **Kantarel**.

- 2 insecticide: **Optera Pro** – nou lansat în 2026 și **Bactospeine DF** care este biologic;

- 3 erbicide: **Fusilade Forte** și **Fusilade Max**, dar și **Clinic Xtreme 540 SL**, un erbicid total cu formulare inovatoare, și anume: 540 g/l glifosat compus din două tipuri de săruri;

- Un biostimulator inovator – **Xsilem Plus**, care stimulează sistemul imunitar al plantelor și crește rezistența la condițiile de stres biotic și abiotic, dar și 3 tipuri diferite de adjuvanți (**Spraygard**, **Roller**, **Companion Gold**) pentru a spori eficiența tratamentelor.

Un program construit pentru viitor

Campania “Nufarm Vine în Vie” este gândită ca un proiect pe termen lung, bazat pe parteneriat, schimb de experiență și dialog constant cu viticultorii. Obiectivele sunt clar orientate către nevoile fermierilor: eficiență sporită pentru soluțiile propuse, raport calitate-preț cât mai bun pentru toate produsele și aplicare corectă și responsabilă a acestora.

Totodată, Nufarm și-a dezvoltat activitatea și în Republica Moldova, facilitând schimbul de experiență între viticultorii din cele două țări și promovând bune practici și tehnologii moderne pentru protecția viței-de-vie.

În acest context, compania organizează în **Republica Moldova, la Cricova, în august 2026 un eveniment dedicat viticultorilor**, unde participanții din am-



Pachet Combatere Putregai

5L ERUNE
4L XSILEM PLUS

BENEFICIU PACHET DE 10%

Culturi: pachet pentru vița de vie, dar cu omologări și la pomi fructiferi și mazăre

Pachet recomandat pentru 2 ha

nufarm

PACHET BIO PROTECT

CULTURI HORTICOLE | PACHET RECOMANDAT PENTRU 3 HA

BENEFICIU PACHET DE 20,5%

10L **CUPROXAT FLOWABLE™**

3KG **BactoSpeine® DF**
INSECTICID BIOLOGIC

NuBio

nufarm

bele țări vor avea ocazia să vadă tehnologia Nufarm testată în condiții reale, să participe la discuții tehnice și să împărtășească experiențe relevante din teren.

Vreți să faceți parte din “Nufarm Vine în Vie”?

Nu faceți încă parte dintre viticultorii vizitați încă de echipa Nufarm, dar doriți să beneficiați de consultanță și să aflați mai multe despre soluțiile dedicate culturii viței-de-vie?

Sunați-ne la **0734 883 550**

Scrieți-ne la **romania.marketing@nufarm.com**

Echipa Nufarm vă va pune în legătură cu reprezentantul regional și va programa o vizită în ferma dumneavoastră.

Echipa Nufarm

Solul – rezervor de nutrienți

Daniel Raicu, Product Manager Dekagro Romania

Creșterea populației umane și cererea tot mai ridicată de hrană pune o presiune constantă pe sectorul agro-alimentar pentru obținerea unor produse calitative la un cost rezonabil. Creșterea productivității culturilor alături de optimizarea cheltuielilor vor contribui substanțial în anii următori la menținerea profitabilității societăților agricole. Pentru a face față provocărilor deja existente, cât și celor ce se vor adăuga în anii următori, trebuie să ne îndreptăm atenția către sistemul biologic al solului pentru a înțelege mai bine procesele și interacțiunile complexe din rizosferă ce pot asigura efecte benefice pe termen mediu și lung. Îmbunătățirea productivității culturilor agricole din ultimele decenii se datorează atât evoluției tehnologiilor agricole de producție cât și utilizării unor cantități din ce în ce mai ridicate de îngrășăminte de sinteză, după cum reiese și din statistici.

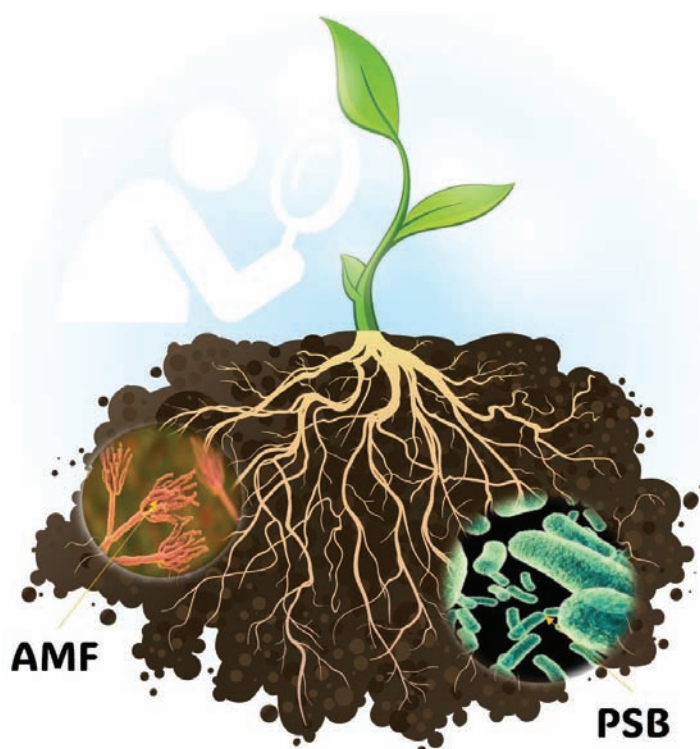
Microorganismele din rizosferă sunt responsabile pe de o parte pentru buna desfășurare a proceselor de descompunere și transformare a resturilor vegetale în componente organice stabile, iar pe de alta pentru transformarea, solubilizarea și asimilarea nutrienților de către plante. Alături de microorganismele din Genul *Nitrosomonas* și *Nitrobacter*, responsabile pentru transformările azotului la nivelul solului, regăsim microorganismele solubilizatoare de fosfat ce posedă capacitatea de a transforma și solubiliza formele de fosfor inaccesibile în componente ușor asimilabile pentru plante. Genurile *Bacillus* și *Pseudomonas*, ce posedă capacitatea de a secreta în rizosferă acizi organici precum cel citric, oxalic, gluconic, succinic contribuie la buna desfășurare a proceselor nutriționale și cresc concentrația de fosfor disponibil în soluția solului. Activitatea de solubilizare se datorează prezenței acizilor organici ca urmare a schimbului anionic al PO_4^{2-} cu anionul acid sau chelatării ionilor de fier și aluminiu. O altă



categorie de microorganisme cu efect favorabil asupra creșterii accesibilității plantelor pentru apă și nutrienți este reprezentată de către ciupercile micorizale arbusculare (AMF) ce contribuie la creșterea cantității de exudați radiculari și implicit îmbunătățirea proceselor de solubilizare și asimilare a nutrienților. Contribuția AMF la nutriția cu fosfor se datorează pe de o parte prezenței hifelor miceliene care datorită dimensiunii lor măresc suprafața de absorbție a sistemului radicular iar pe de alta, datorită capacității lor de a secreta acizi organici ce pot solubiliza fosfați insolubili. Supraviețuirea și eficiența grupurilor de microorganisme solubilizatoare de fosfat introduse artificial este de obicei limitată și dependentă de o serie de factori precum pH-ul soluției solului, temperatura, umiditatea și nu în ultimul rând cantitatea de fosfor disponibil în soluția solului. Datorită sensibilității la concentrațiile ridicate de fosfor din soluția solului, se impune aplicarea îngrășămintelor cu disponibilitate graduală pentru a nu perturba buna desfășurare a proceselor biologice din sol.

Pentru a înțelege importanța punerii în valoare a bogăției naturale a solurilor și a importanței activității microbiene trebuie să avem în vedere că obținerea unei producții de 4 t/ha la cultura de rapiță presupune extracția din sol a nu mai puțin de 1324 kg substanță activă. Când vreodată putem compensa noi doar prin aportul de fertilizanți aceste cantități? Nu cumva această resursă numită sol, pe care din păcate mulți îl neglijează este tocmai cel care asigură supraviețuirea tuturor organismelor și perpetuarea vieții pe pământ?

Tehnologii ca **Dekastim**, **Dekastim Protec** sau **Dekastim Nutriactiv**, oferite de compania Dekagro, ce înglobează grupuri de substanțe organice sau anorganice cu efect sinergic, acționează atât asupra proceselor fiziologice din plante cât și asupra solului, contribuind la creșterea activității și diversității vieții microbiene din rizosferă.





LG AMBASSADOR

HIBRIDUL NUMĂRUL 1 ÎN EUROPA*

FĂRĂ EGAL LA PRODUCTIVITATE

- Rezistență la scuturarea silicvelor.
- Vigoare în vegetație.
- Rezistență la TuYV.
- Hibrid de rapiță N-FLEX.

*Sursa: Kynetec WOSR panel 2024/2025

DESCOPERĂ PORTOFOLIUL LG
PENTRU CULTURA DE RAPIȚĂ:

- LG ARMADA
- LG APHRODITE **Nou**
- LG APOLLONIA
- LG AMBASSADOR
- LG ARCHITECT
- LG AVIRON
- LG CRYPTO CL
- LG CONSTRUCTOR CL



lgseeds.ro

Limagrain Field Seeds

Limagrain

Alira Recruitment – Un deceniu de excelență în HR și Agribusiness

Aniversarea a 10 ani de activitate Alira Recruitment reprezintă un moment de bilanț simbolic al excelenței în servicii recrutare și Headhunting în agribusiness.

Am stat de vorbă cu *Alina Dobra* și *Ramona Lăpădătescu*, fondatoarele AliRa Recruitment, despre parcursul unei companii care a devenit un punct de referință în recrutarea specializată pe industria agribusiness în România. Într-un dialog deschis, am analizat bilanțul celor zece ani, provocările unei piețe în continuă schimbare și viziunea lor pentru viitorul resurselor umane.

Privind în urmă la momentul înființării companiei AliRa Recruitment, cum definiți bilanțul celor 10 ani de activitate?

Ramona Lăpădătescu: Între cele două Augusturi (2016-2026) sunt 10 ani, care au trecut atât repede peste noi și care ne-au adus nesperat de multe satisfacții profesionale și umane, care ne-au transformat ca oameni și profesioniști în cele mai bune variante ale noastre de până acum.

10 ani de AliRa Recruitment, înseamnă înainte de orice un pariu câștigat, o simbioză perfectă între două profesioniștii de HR care au învățat și au evoluat împreună și care au completat cu succes atât de multe echipe din agribusiness, care au găsit pentru fiecare client candidatul ce se potrivea cel mai bine fiecărei necesități.

Acum 10 ani porneam la drum cu mult entuziasm, determinare și curiozitate; astăzi continuăm cu aceeași pasiune și încredere!

Care a fost cel mai memorabil proiect, respectiv cea mai mare realizare a companiei?

Alina Dobra: După 10 ani de activitate ne este greu să alegem un singur proiect. Fiecare recrutare a venit cu provocările și satisfacțiile ei, iar fiecare client și fiecare candidat au lăsat o amprentă în parcursul nostru. Tocmai de aceea, credem că cea mai mare realizare a AliRa Recruitment nu este un proiect anume, ci încrederea pe care am construit-o în tot acest timp.

În același timp, este o bucurie aparte să vedem candidați pe care i-am recrutat în urmă cu câțiva ani ajungând în poziții de leadership, conducând astăzi companii importante din agribusiness sau chiar devenind, peste timp, colaboratori și parteneri de business. Sunt momente care ne confirmă că recrutarea înseamnă mai mult decât ocuparea unei poziții – înseamnă să contribui, chiar și într-o mică măsură, la parcursul profesional al unor oameni și la dezvoltarea unor organizații.

Piața muncii din România a trecut prin schimbări majore în ultimul deceniu. Care a fost cea mai dificilă perioadă și ce strategii v-au ajutat să rămâneți rezilienți în agribusiness?

RL: Cea mai dificilă perioadă a fost suprapunerea crizelor din ultimii ani – pandemia, combinată cu seceta severă, care a lovit direct în partenerii noștri din agricultură. Într-un sector atât de dependent de climă și predictibilitate, instabilitatea a testat la maximum rezistența pieței.

Strategia noastră de reziliență în agribusiness a fost **specializarea profundă**. Nu am rămas doar furnizori de HR, ci am devenit consultanți strategici pentru clienți. Am mizat pe tehnici avansate de **headhunting** prin networking direct și pe capacitatea de a găsi rapid specialiști nișați pe diverse segmente de activitate.

Deficitul de personal calificat în agricultură și producție este o realitate acută. Cum reușiți să găsiți și să convingeți specialiștii valoroși să accepte noi oportunități, într-o perioadă în care candidații sunt tot mai reticenți la schimbare?

AD: În ultimii ani, candidații au devenit mult mai atenți atunci când iau în calcul o schimbare profesională. Astăzi, decizia nu mai este influențată doar de pachetul salarial, ci și de stabilitatea companiei, cultura organizațională, mediul de lucru și oportunitățile reale de dezvoltare.

După 10 ani de activitate, mulți dintre specialiștii pe care îi contactăm ne cunosc deja sau ajung la noi prin recomandări, iar acest lucru face diferența. În recrutare, nu cred că este vorba despre a convinge un candidat să facă o schimbare, ci despre a-i prezenta oportunitatea potrivită atunci când este pregătit să facă acest pas.



Legat de provocări, care au fost compromisurile pe care AliRa Recruitment a refuzat categoric să le facă în relația cu clienții sau candidații?

RL: De-a lungul celor 10 ani, au fost numeroase situații de business în care a trebuit să ne adaptăm la reguli noi de joc, însă am învățat rapid că adaptabilitatea nu înseamnă renunțarea la principii. Singurul lucru pe care am refuzat categoric să îl negociem a fost integritatea noastră. Am spus nu proiectelor în care valorile clienților nu rezonau cu respectul față de oameni și am refuzat să promovăm candidați care nu își asumau cu onestitate parcursul profesional. Pentru noi, fiecare interviu și fiecare parteneriat s-au bazat pe un dialog deschis și transparent, fiindcă doar așa poți construi relații durabile în headhunting. Chiar și în cele mai tensionate momente de negociere, am ales întotdeauna calea unei diplomații ferme: am protejat interesele ambelor părți fără a ascunde adevărul sub preș. Această asumare totală a rolului de mediator corect ne-a costat, poate, unele contracte rapide pe termen scurt, dar ne-a adus cel mai prețios câștig la acest bilanț de 10 ani: reputația unui partener pe care te poți baza oricând la drum lung.

Cum vedeți echilibrul dintre inteligența artificială și componenta umană în cadrul companiei în următorii ani?

AD: Cred că inteligența artificială va avea un rol tot mai important în recrutare și va deveni un instrument valoros, care ne va ajuta să lucrăm mai eficient și să simplificăm multe dintre procese.

În același timp, cred că recrutarea va rămâne, înainte de toate, despre oameni. Tehnologia poate analiza informații, însă nu poate înlocui experiența, intuiția și capacitatea de a înțelege motivația unui candidat sau compatibilitatea lui cu valorile unei companii.

În contextul actual, pe lângă recrutarea clasică aveți în vedere și servicii strategice de consultanță HR și outplacement?

RL: Pentru că am depășit de mult etapa în care ne priveam doar ca pe o agenție care ocupă niște poziții libere într-o organigramă, **consultanța strategică în HR** a devenit o extensie firească a muncii noastre. Ne așezăm la masă cu antreprenorii și managerii nu doar ca recrutori, ci ca parteneri de drum care îi ajută să își construiască echipe solide, să își calibreze culturile organizaționale și să își păstreze talentele.

În cei 10 ani de activitate, am fost martorele multor destine profesionale și am înțeles că business-urile nu au nevoie doar de oameni, ci de strategii adaptate la realitate.

Iar când vine vorba de **outplacement**, abordarea noastră este una extrem de personală și empatică. Știm cât de dureros poate fi momentul unei restructurări sau al unei despărțiri profesionale, atât pentru companie, cât mai ales pentru angajat. Nu vedem outplacement-ul ca pe un simplu serviciu dintr-un catalog, ci ca pe o datorie morală de a ghida oamenii aflați în tranziție.

Care este viziunea AliRa Recruitment pentru următorii 10 ani și ce mesaj aveți pentru partenerii și candidații care v-au fost alături în acest prim deceniu?

AD: În următorii 10 ani vrem să continuăm să construim pe ceea ce am realizat până acum și să consolidăm AliRa Recruitment ca partener de încredere și nume de referință



în recrutarea pentru agribusiness. Privim cu responsabilitate această etapă de dezvoltare și ne propunem să investim în continuare în relațiile pe care le-am construit, în calitatea serviciilor noastre și în capacitatea de a răspunde permanent nevoilor unei piețe în continuă schimbare.

Ne dorim să rămânem același partener de încredere pentru companiile cu care colaborăm și să dezvoltăm relații bazate pe profesionalism, responsabilitate și respect, atât cu clienții, cât și cu candidații. Acestea sunt valorile care ne-au ghidat încă din prima zi și care vor defini AliRa Recruitment și în viitor.

Le mulțumim tuturor clienților, candidaților, partenerilor și colaboratorilor care au avut încredere în noi de-a lungul acestor 10 ani. Fiecare proiect, fiecare colaborare și fiecare recomandare au contribuit la parcursul nostru și ne-au motivat să evoluăm. Încrederea lor rămâne cea mai valoroasă realizare a noastră.

Pentru mine, AliRa Recruitment a însemnat și continuă să însemne mult mai mult decât un business. Este un proiect în care m-am implicat cu tot sufletul și care a devenit o parte importantă din viața mea. În acești 10 ani am avut privilegiul să cunosc oameni care m-au inspirat și de la care am avut de învățat.

Îmi doresc ca și peste alți 10 ani să privim în urmă cu aceeași recunoștință și să ne bucurăm de aceeași încredere din partea oamenilor alături de care continuăm să scriem povestea AliRa Recruitment.

Cum a transformat o antreprenoare din România cultivarea sparanghelului într-o afacere de succes

În județul Argeș, un experiment agricol s-a transformat treptat într-o afacere structurată și în continuă dezvoltare, axată pe cultivarea sparanghelului. Această cultură cu valoare ridicată este relativ nouă în agricultura românească, însă demonstrează un potențial comercial tot mai mare. Ceea ce a început ca un test pentru a vedea dacă planta se poate adapta condițiilor locale a evoluat într-o fermă care produce sparanghel proaspăt și furnizează material săditor certificat altor cultivatori, contribuind astfel la dezvoltarea treptată a acestui sector.

În spatele acestui succes este **Ionela Georgiana Vișan**, fermieră și antreprenoare dedicată, care transformă agricultura locală din județul Argeș prin înființarea **“Sparanghel de Poveste”**, prima fermă certificată de sparanghel din regiune. Originară din Pitești, Ionela a locuit și a lucrat în Germania timp de aproape 10 ani, în departamentul de control al calității din industria auto. În 2023, s-a întors în România împreună cu partenerul său pentru a-și urma visul de a dezvolta o afacere agricolă în comuna Căteasca.

“Ideea cultivării sparanghelului a apărut în 2021, ca un experiment realizat cu multă curiozitate și dorința de a înțelege această plantă”, își amintește Ionela. Astăzi, **“Sparanghel de Poveste”** reprezintă un model de inovație și reziliență în agribusiness. Plantația s-a extins constant, ajungând în 2026 la aproximativ 8.000 de metri pătrați. Răspunsul pozitiv al pieței a determinat plantarea a peste 10.000 de noi semințe în acest an, pentru a susține extinderea cu încă 5.000 de metri pătrați în 2027.

Un moment important în dezvoltarea afacerii a fost participarea la **programul educațional TalentA**, care include și granturi, inițiat de compania internațională de știință și tehnologie agricolă **Corteva Agriscience**. Programul a oferit finanțare esențială și mentorat, accelerând semnificativ im-



plementarea proiectului lonelei. După obținerea locului al doilea în 2025, grantul i-a permis să înființeze o pepinieră dotată cu sistem de irigație prin picurare și să planteze aproximativ 4.000 de semințe, care până în 2026 s-au dezvoltat în rădăcini de un an. *“Grantul TalentA a avut un rol esențial în transformarea unei idei într-un proiect concret și sustenabil. Dincolo de sprijinul financiar, programul m-a ajutat să îmi structurez planul de afaceri, să identific punctele forte și vulnerabilitățile și să construiesc o strategie realistă pe termen lung”,* explică Ionela.

Privind spre viitor, Ionela își propune să dezvolte un centru de referință pentru cultivarea sparanghelului în România, oferind rădăcini certificate și consultanță tehnică de specialitate. De asemenea, își dorește să creeze o comunitate locală de producători și să promoveze sparanghelul ca alternativă profitabilă și sustenabilă pentru fermele românești.

Impactul proiectului depășește limitele propriei ferme, prin facilitarea accesului altor cultivatori la material săditor de calitate și prin transferul de cunoștințe și expertiză. În calitate de membră a Asociației Naționale a Femeilor din Agricultură (ANFA), Ionela încurajează activ tot mai multe femei să intre în acest sector: *“Un obiectiv important este să încurajăm cât mai multe femei să își dezvolte propriile afaceri agricole și să aibă încredere în capacitatea lor de a conduce proiecte profitabile și inovatoare.”*

Parcursul lonelei reflectă rolul tot mai important al femeilor în modelarea viitorului agriculturii locale. Pe măsură ce tot mai multe femei preiau roluri de conducere în acest domeniu, spiritul lor antreprenorial, capacitatea de inovare și disponibilitatea de a împărtăși cunoștințe contribuie la dezvoltarea unor sisteme agricole mai reziliente, la consolidarea comunităților rurale și la asigurarea securității alimentare pe termen lung.



INDAGRA 2026

28 OCTOMBRIE - 1 NOIEMBRIE

Inovație și tradiție, cultivate cu pasiune pentru viitor!



Călătoria unei tinere antreprenoare către succes în agricultura cu valoare adăugată

Într-o perioadă în care afacerile agricole caută tot mai multe soluții pentru a rămâne competitive și reziliente, o tânără antreprenoare din jud. Olt, **Cristina Maria Păunel**, a ales să se concentreze pe diversificare și inovație. Inginer agronom și administrator al Fermei Cristinei din Pleșoiu, aceasta dezvoltă un model de afacere bazat pe culturi cu valoare adăugată, investiții în infrastructură și adaptare continuă la cerințele pieței.

Ferma produce tomate, ridichi, varză și struguri de masă cultivați în spații protejate. Anul acesta, și-a diversificat și mai mult portofoliul prin plantarea a 1.500 de plante de pepene galben din soiurile Galia și Cantaloup. Următoarea etapă de dezvoltare vizează extinderea către cultivarea sustenabilă a tomatelor, o direcție pe care Cristina o consideră strategică pentru viitorul afacerii. În același timp, pregătește depunerea unui proiect pentru finanțare prin programul DR-12, un mecanism destinat sprijinirii investițiilor realizate de tinerii fermieri

pentru dezvoltarea și consolidarea exploataților agricole. Prin acest proiect, Cristina intenționează să construiască un spațiu de depozitare sau să instaleze un container de depozitare care să contribuie la eficientizarea manipulării și comercializării produselor.



Un moment important în dezvoltarea fermei a venit odată cu participarea Cristinei la **TalentA 2025**, programul educațional cu finanțare nerambursabilă inițiat de compania internațională de știință și tehnologie agricolă Corteva Agriscience. Proiectul câștigător prezentat de Cristina este axat pe cultivarea castraveților snack pe o suprafață de 1.000 de metri pătrați de spații protejate, completată de un concept inovator de ambalare la 300 de grame, conceput pentru consum direct.

După obținerea premiului, Cristina a implementat anul trecut un proiect pilot, cultivând un număr limitat de plante pentru a evalua atât performanța culturii, cât și interesul consumatorilor. Rezulta-



tele inițiale au fost promițătoare, iar planurile pentru extinderea producției la scară comercială în anul următor sunt deja în curs de dezvoltare: *“Premiul, dar mai ales experiența TalentA, m-au ajutat să privesc agricultura dintr-o perspectivă complet nouă. Programul a contribuit nu doar la dezvoltarea proiectului meu, ci și la creșterea mea personală și profesională ca femeie antreprenor în agricultură. Am câștigat mai multă încredere, cunoștințe valoroase și o viziune mult mai clară asupra direcției în care îmi doresc să dezvolt afacerea”*, afirmă **Cristina Păunel**.

Referindu-se la rolul femeilor în agricultura românească, tânara spune: *“Femeile din agricultură cultivă nu doar pământul, ci și viitorul. Tot mai multe femei demonstrează că pot conduce ferme performante, pot accesa fonduri europene, implementa tehnologii noi și contribui activ la dezvoltarea comunităților rurale.”*

Prin diversificarea culturilor, investițiile planificate și accentul puternic pus pe sustenabilitate și inovație, Cristina Păunel demonstrează cum o fermă de familie poate evolua într-o afacere agricolă rezilientă, bine poziționată pentru a răspunde provocărilor și oportunităților care modelează viitorul agriculturii românești.





AGROMALIM

TÂRG INTERNAȚIONAL DE AGRICULTURĂ, INDUSTRIE ALIMENTARĂ ȘI AMBALAJE

11 - 13 SEPTEMBRIE 2026 EXPO ARAD



PARTENERI



CU SPRIJINUL

SPONSOR



PARTENERI MEDIA



Corteva Harvest Day – Performanță dovedită la recoltare, în ferma lui Cosmin Băcanu!

Compania Corteva a dat startul seriei de evenimente Corteva Harvest Day, dedicate performanței demonstrate la recoltare. Într-un an în care celebrează 100 de ani de inovație, Pioneer invită specialiștii și fermierii din agricultură să descopere împreună rezultatele direct în câmp!

În data de 30 iunie 2026, la ferma Băcanu Cosmin & Andreea Company, din Furculești, județul Teleorman, 200 de participanți au urmărit recoltarea hibrizilor de rapiță Pioneer PT314 și PT315 și au analizat performanțele de producție, alături de tehnologia aplicată pe parcursul sezonului, de la soluțiile pentru protecția plantelor până la produsele din gama Corteva Biologicals.

Deschiderea evenimentului i-a revelat **directorului național de vânzări, Cosmin Ciobotaru**, care a ținut să remarce că, în ultimii ani, s-a inversat raportul dintre cereale și oleaginoase din asolament

“Alături de fermieri, în câmp, așa a dorit Corteva Agriscience să celebreze 100 de ani de inovație și performanță Pioneer, iar una dintre platformele demonstrative dedicate rapiței este în ferma lui Cosmin Băcanu. În România, în ultimii 3 ani, raportul dintre cereale și oleaginoase s-a inversat. Conform datelor statistice, în urmă cu 10 ani, în România se cultivau peste 2,5 milioane de hectare de porumb și circa 2 milioane



de hectare cu grâu și alte 1,6 milioane de hectare culturile oleaginoase, din care aproximativ 1,2 milioane de hectare de floarea soarelui și alte 600-700 de mii de hectare de rapiță. La acest moment, statisticile arată că au fost cultivate minim 1,1 milioane hectare cu floarea soarelui și circa 1,1 milioane de hectare cu rapiță, în timp ce culturile de cereale păioasele au ajuns la un record absolut de peste 3 milioane de hectare. În aceste condiții, rotația culturilor este aproape inexistentă, practic avem o rotație scurtă: grâu-oleaginoase și iar grâu-oleaginoase”, a spus **Cosmin Ciobotaru**.

În continuare, **Andrei Ciocoiu, Category Marketing Manager Seeds RO & MD** a trecut în revistă tehnologia aplicată în ferma Băcanu, precum și porto-

foliul de hibrizi de rapiță cu focus pe cei doi care urmau să se recolteze. Printre vedete s-au regăsit: noul **PT329** din grupa YieldMAX, din aceeași grupă **PT314** și **PT 315**, **PT303** din grupa Protector Sclerotinia, **PT279 IMI** – Imazamox și **PT312** grupa YieldMAX

“Portofoliul de rapiță Pioneer, dezvoltat de compania Corteva Agriscience, pune accent pe o genetică avansată adaptată schimbărilor climatice, oferind hibrizi cu stabilitate excepțională, toleranță ridicată la boli și potențial masiv de producție. În centrul acestei game se află trei hibrizi de top care au demonstrat performanțe remarcabile în fermele din România. Printre hibrizii principali din portofoliul despre care vreau să vorbesc se remarcă:

PT315, cel mai bine vândut hibrid din portofoliu și vedeta actuală a culturilor de rapiță se remarcă printr-o adaptabilitate extraordinară în orice areal de cultură și o rezistență deosebită la scuturare și boli. În testele practice din ferme, a depășit constant pragul de 5,5 tone la hectar.

PT314 este un hibrid semitimpuriu caracterizat printr-o stabilitate excelentă și un conținut ridicat de ulei. Este extrem de flexibil, fiind pretabil pentru semănatul întârziat, demonstrând o masă mare de silicve fertile datorită ramificării puternice. De asemenea, are toleranță nativă la virusul galben al ridichii – TuYV.



La rândul lui, **PT303** din grupa **Sclerotinia Protector** este un hibrid revoluționar recunoscut pentru faptul că oferă cel mai ridicat nivel de toleranță la **Sclerotinia** din Europa. Combină această protecție sanitară unică cu o toleranță foarte bună la prăbușire, hibridul fiind recomandat inclusiv pentru fermele cu rotații scurte ale culturilor.

Noul **PT329** este un semitimpuriu cu productivitate ridicată și stabilitate excelentă în diferite condiții de cultură. Prezintă rezistență foarte bună la scuturare, pentru pierderi minime la recoltare, toleranță ridicată la **Phoma** și la principalele boli, comportament foarte bun în condiții de secetă și arșiță în perioada umplerii boabelor și o dezvoltare rapidă în toamnă, cu rezistență excelentă la iernare și pornire viguroasă în vegetație primăvara. Producție, stabilitate, rezistență excelente și conținut ridicat de ulei.

Semințele de rapiță **Pioneer** sunt livrate cu tratamente premium aplicate direct pe sămânță, menite să securizeze cultura încă din primele faze de vegetație: **LumiGen / Lumiposa** – tratament insecticid de top care protejează eficient tinerele plante împotriva dăunătorilor timpurii de toamnă”, a menționat **Andrei Ciocoiu**.



despre soluțiile de protecție oferite pentru cultura de rapiță.

“Pe lângă hibrizii performeri, avem în portofoliul de Crop Protection și cele mai moderne soluții de protecția plantelor, inovații ce vin în sprijinul fermierilor. De aceea acest gen de întâlniri sunt o oportunitate pentru fermierii participanți să vadă pe viu tehnologiile și produsele viitorului.

De asemenea, Corteva Agriscience oferă soluții extrem de eficiente și pe partea de Crop Protection. De exemplu,

de la răsărire, recomandarea noastră, și insistăm pe acest lucru, este combaterea timpurie pentru a da o șansă în plus rapiței să beneficieze de resursele de apă și nutriționale.

Un start bun al culturii de rapiță imediat după răsărire este puternic influențat de nivelul de fertilizare, iar în ultimii ani s-a observat o mai slabă atenție acordată fertilizării de bază, din toamnă. În aceste condiții, aplicarea biostimulatorului **Utrisha N** poate asigura plantelor o sursă continuă de azot care să susțină cultura până la intrarea în iarnă. Biostimulatorul **Utrisha N** utilizează bacteria *Methylobacterium symbioticum* pentru a fixa azotul direct din atmosferă și a fost special conceput pentru a optimiza nutriția cu azot a culturilor.

Rapița este o mare consumatoare de bor, iar **Keylate B** ajută cultura în fazele critice. Aplicat în toamnă, contribuie la creșterea rezistenței la iernare prin sintetizare de glucide, iar în primăvară, pentru rezistența la elongație, pentru a oferi flexibilitate plantelor aflate în creștere rapidă și pentru a preveni apariția crăpăturilor longitudinale. În plus, borul ajută în procesul de înflorire și fecundare.

În primăvară, combaterea buruienilor se poate face cu erbicidul **Korvetto**, iar fungicidul **Capartis** ajută la combaterea celor mai importante boli întâlnite în cultura de rapiță. O importanță deosebită trebuie acordată monitorizării apariției dăunătorilor, așa cum sunt afidele, în toamnă, iar mai apoi gărgărița tulpinilor, unul dintre cei mai păgubitori dăunători în cultura de rapiță, dar și combaterea gândacului lucios, pentru care s-a aplicat **Inazuma** în doză de 0,2 kg/ha, un insecticid cu activitate complexă, sistemică și de contact, cu efect de lungă durată”, a punctat specialistul.



Rapița este una dintre cele mai tehnice și sensibile culturi agricole, confruntându-se cu provocări majore privind buruienile, dăunătorii și bolile pe tot parcursul vegetației. Corteva Agriscience oferă portofolii complete de la hibrizi marca **Pioneer** până la produse de protecție a culturilor, adaptate condițiilor din România.

Dan Spătaru, Category Marketing Manager Erbicide pentru România și Republica Moldova în cadrul Corteva Agriscience, le-a vorbit participanților

soluția pentru tratamentul semințelor, **Lumiposa**, este unicul insecticid care controlează și protejează planta de rapiță în primele faze de vegetație, împotriva unei game largi de dăunători.

Protecția timpurie a fost realizată cu aplicarea în toamnă a erbicidului postemergent **Belkar Super** 0,25 l/ha, la stadiul de șase frunze, destinat combaterii unui spectru larg de buruieni cu frunză lată din culturile de rapiță de toamnă. Pentru că buruienile concurează și consumă resursele destinate culturii încă

La rândul său, specialistul Corteva Agrosience, **Marius Luca** a prezentat o parte dintre produsele biologice pentru cultura de rapiță care ajută la dezvoltarea sistemului radicular, creșterea rezistenței la stres și îmbunătățirea producției. Reprezentantul a mai detaliat și programul tehnologic de protecție pentru cerealele păioase, cultură pe care o va înființa fermierul, ulterior, după rapiță.

“Tehnologiile biologice Corteva pentru cultura de rapiță din portofoliul comercial includ biostimulatori avansați și fertilizanți speciali concepuți să optimizeze nutriția, în special fixarea azotului, și să crească toleranța plantelor la stresul climatic. Printre aceste soluții amintesc: **Kinsidro™ Nutri**, un fertilizant foliar destinat îmbunătățirii stării nutriționale a plantelor, **Utrisha™ N**, un stimulator biologic bazat pe bacterii endofite care fixează azotul atmosferic și îl pun la dispoziția culturii în mod natural, susținând fotosinteza și etapele critice de vegetație, **BioForge®**, un biostimulator care reduce efectele negative ale stresului abiotic produs de secetă sau temperaturi extreme, **Harbest®**, o soluție biologică și fertilizant foliar lichid pentru sprijinirea proceselor de dezvoltare, dar și **Keylate® B**, un îngrășământ cu bor, esențial la rapiță pentru înflorire și ieșirea din iarnă”, a menționat reprezentantul Corteva în prezentarea sa.

După prezentările agrotehnice din cort, momentul de maxim interes l-a reprezentat recoltarea live. Fermierii au văzut în condiții reale potențialul geneticii Pioneer. Rezultatele obținute la recoltare confirmând încă o dată performanța hibrizilor de rapiță **PT315**, cu o producție de **5790 kg/ha** și **PT314** cu **5390 kg/ha**.



Aceste producții demonstrează valoarea unei genetici performante, susținută de tehnologia completă Corteva Agrosience, de la protecția culturii până la soluțiile biologice integrate în tehnologie.

Redactorul Business Press Agricol a stat de vorbă cu fermierul gazdă, dar și cu specialiștii companiilor implicate în desfășurarea recoltării.

PT315 – Cel mai vândut hibrid de rapiță

“PT315, și nu este o întâmplare, este cel mai vândut hibrid în România în ultimii trei ani consecutiv. Hibridul a dat rezultate de producție constante și este recunoscut pentru rezistență la scuturare, toleranță la principalele boli ale culturii și mai ales pentru că este un hibrid foarte bine adaptabil. În plus, PT315 mai are un atu și anume faptul că, el consumă azotul cu o eficiență mult mai bună decât alți hibrizi din aceeași gamă, drept pentru care poate fi semănat oriunde în România. Personal, recomand hibridul

PT315 tuturor fermierilor din România, la pachet cu insecticidul sistemic pentru tratament sămânță Lumiposa, singurul insecticid din piață capabil să protejeze rapița, până în stadiul de 4-6 frunze, de orice dăunător specific acestei culturi.

La rândul lui, PT314 aduce un echilibru valoros între productivitate, adaptabilitate și siguranță în câmp. Rezistența excelentă la scuturare, eficiența superioară în valorificarea azotului și toleranța ridicată la principalele boli transformă PT314 într-un hibrid cu potențial ridicat pentru cultura de rapiță!”, a conchis **Andrei Ciocoiu**.

Cosmin Băcanu, gazda evenimentului și fermierul care administrează circa 1100 de hectare a luat decizia de a scoate complet culturile prășitoare – porumbul și floarea-soarelui din rotație.

“În sudul țării, variabilitatea climatică și volatilitatea pieței s-au accentuat în ultimii ani, iar campania de semănat din primăvară nu mai reprezintă un moment de diversificare, ci unul de prudențialitate.

Da, întrebarea dumneavoastră este legitimă, că în mod tradițional, campania de primăvară însemna porumb, floarea-soarelui și alte culturi prășitoare, însă, în ferma mea, aceste culturi nu mai fac parte din planul de producție de peste trei ani. Această decizie este fermă și asumată, și da, culturile de primăvară au fost scoase complet din rotație.

V-am invitat să veniți aici să prezentăm proba cântarului, pentru că în fermă rezultatele se măsoară cel mai bine prin producție. Chiar dacă, din cauza precipitațiilor, am întârziat recoltatul cu o săptămână, așa cum puteți observa rapița nu se scutură, iar cultura arată excelent, estimăm peste 5500 kg/hectar.



Pentru o cultură de rapiță bine pregătită încă din toamnă, PT315 oferă dezvoltare rapidă, rezistență bună la iernare și stabilitate productivă ridicată. Prin toleranța foarte bună la Phoma și Sclerotinia și conținutul ridicat de ulei, hibridul susține performanța chiar și în condiții dificile.

Recoltarea celor doi hibrizi, PT314 și PT315, se realizează cu Regina galbenă, combina New Holland CR 11 de la AgroConcept, o investiție de aproximativ 1 milion de euro. Este o soluție ideală, în special pentru fermele de mari dimensiuni, de peste 5.000 de hectare! Vă invităm să pariem pe cel mai bun hibrid, Pioneer!", a spus **Cosmin Băcanu**.

Reprezentanții AgroConcept i-au vorbit redactorului nostru despre performanțele combinei **New Holland CR11**.

"Anii agricoli sunt din ce în ce mai surprinzători pentru toată lumea, cu foarte multe provocări, iar acest lucru schimbă strategia fermierilor în privința culturilor. Noi suntem aproape de producătorii agricoli și luăm pulsul activității lor și pot să

bină, este un adevărat expert al recoltării", a evidențiat **Iulia Tudor, Manager de Comunicare AgroConcept**.

"Combina New Holland CR11 este la ora actuală cea mai productivă și eficientă combină de recoltat din lume. Când este echipată cu un heder performant pentru rapiță, precum modelele premium MacDon de până la 15,3 metri utilizate de AgroConcept, utilajul devine o forță de neoprit în culturile dense și dificile.

Modelul CR 11 are specificații tehnice de top: motorul FPT Industrial Cursor 16 de 775 CP, buncărul cu o capacitate de 20.000 de litri, viteza de descărcare a buncărului în mai puțin de 100 de secunde, tehnologie de treierat ce implică două rotoare de 24 de inch – Twin Rotor, regândite pentru volume mari de biomasă, dar și sistemul de curățare Twin Clean, care sporește capacitatea de curățare cu 50% față de modelele anterioare.

Recoltarea rapiței ridică probleme mari din cauza firelor încâlcite și a riscu-



lui ridicat de scuturare a boabelor. Performanța la recoltarea rapiței cu heder dedicat face ca CR11 să exceleze în această cultură prin câteva argumente cheie: Hederul de tip draper MacDon transportă plantele de rapiță tăiate direct către alimentator cu spicele înainte, acest lucru prevenind aglomerările de material brut. Motorul masiv și unghiul optimizat al rotoarelor macină tulpina fibroasă de rapiță fără a încetini ritmul de lucru, pierderile fiind aproape de zero:

Datorită automatizării constante, un mare avantaj la rapiță este reducerea la minimum a scuturării premature în momentul tăierii și separării. Rapița lasă în urmă o cantitate mare de resturi vegetale. CR11 este dotată cu un sistem de management al reziduurilor de înaltă performanță, care împrășteie pleava și paie uniform pe întreaga lățime de lucru a hederului", a spus **Radu Grigoraș, manager de produs al AgroConcept**.

Seria evenimentelor Corteva Harvest Day va continua, cu noi demonstrații, iar echipa Business Press Agricol va consemna performanța demonstrată în fiecare recoltă! Felicitări!



vă spun că feedback-ul este unul foarte bun, pentru că oamenii au încredere în AgroConcept și în toate produsele New Holland.

Combina New Holland CR11 este distribuită în România de AgroConcept și este cea mai puternică și productivă combină din lume, proiectată special pentru a reduce costurile pe tona de cereale recoltate și a reduce pierderile la aproape 0%. Dincolo de aceste aspecte tehnice veți avea oportunitatea de a vă convinge live, în ferma Băcanu, că CR11 va atinge standarde extrem de exigente, atât în ce privește cantitatea recoltată, calitatea boabelor obținute, cât și a timpilor de lucru. CR11 nu este doar o com-



IPSO Agricultură – 30 de ani alături de fermierii din România!

Compania IPSO Agricultură, liderul pieței de utilaje agricole din România a organizat în data de 30 iunie a.c. un eveniment aniversar dedicat celor 30 de ani de activitate și experiență în domeniul agriculturii, oferind fermierilor soluții integrate, de tip “one-stop-shop”. Așadar, IPSO, cel mai mare furnizor de soluții integrate pentru agricultura din România, a marcat 30 de ani de activitate printr-un eveniment aniversar dedicat fermierilor, tuturor partenerilor săi și echipei.

Evenimentul a reunit aproximativ 300 de invitați și a fost construit în jurul unei teme centrale: **viitorul agriculturii și rolul tehnologiei în dezvoltarea și profitabilitatea fermelor moderne.**

În cei 30 de ani de activitate, IPSO a crescut odată cu agricultura românească, contribuind la modernizarea fermelor prin acces la tehnologie, servicii și soluții adaptate nevoilor din teren. De la primele utilaje introduse pe piață, până la integrarea soluțiilor de agricultură de precizie și a serviciilor conectate, compania și-a consolidat poziția de partener pe termen lung pentru fermieri.

“Acești 30 de ani sunt despre fermieri și despre parteneriatul construit împreună. Agricultura s-a schimbat, tehnologia a evoluat, dar angajamentul nostru a rămas același: să sprijinim fermierii să lucreze mai simplu, mai eficient și mai profitabil”, a subliniat **Arnaud van Strien, CEO IPSO**, în deschiderea evenimentului.

Manifestarea a inclus un moment aniversar dedicat istoriei companiei, intervenții ale reprezentanților grupului Monnoyeur, John Deere și Kuhn, precum și o sesiune de dialog cu fermierii, axată pe provocările actuale din agricultură: profitabilitatea fermei prin scăderea costurilor și folosirea tehnologiilor inovative pentru creșterea productivității.

“Astăzi, agricultura nu mai înseamnă doar producție, ci control, continuitate și decizii bazate pe date. Rolul nostru este să fim alături de fermieri cu soluții integrate, care funcționează împreună și care, prin agricultură de precizie, service și suport conectat, îi ajută să ia decizii mai clare, cu mai puține blocaje și mai mult control asupra fermei”, a declarat **Gabriel Petrișor, COO IPSO**.

În prezent, IPSO operează la nivel național printr-o rețea de 20 de puncte de lucru, cu peste 500 de angajați, dintre care 200 de specialiști de service, asigurând intervenții rapide și suport constant în teren, fiind pregătiți să ofere soluții complete pentru producătorii agricoli din România, printr-o combinație unică de utilaje, servicii post-vânzare, soluții de finanțare și expertiză tehnică dedicată.



*“Un element-cheie al diferențierii IPSO este amprenta puternică a serviciilor de post-vânzare. Livrarea pieselor de schimb în 24-48 de ore, procesele de service bine structurate și investițiile continue în oameni și formare permit reducerea timpilor de nefuncționare și creșterea gradului de predictibilitate în ferme”, a mai adăugat **Gabriel Petrișor**.*

IPSO este un deschizător de drumuri în implementarea agriculturii de precizie în România. Peste 5.000 de utilaje sunt conectate în John Deere Operations Center, platforma digitală care permite monitorizarea în timp real a performanțelor, optimizarea lucrărilor agricole și luarea deciziilor bazate pe date. Din perspectiva fermierului, sprijinul complet oferit de IPSO se concretizează pe de o parte prin prevenirea problemelor tehnice grație unui service conectat și inteligent și pe de altă parte prin agricultura de precizie care ajută fermierii să lucreze mai eficient, cu costuri reduse și o productivitate crescută în fermă.

*“De 30 de ani IPSO este alături de fermieri atunci când contează cel mai mult, crescând împreună cu agricultura românească și contribuind la construirea viitorului acesteia. De la un mod tranzacțional am trecut la soluții și tehnologii pentru o agricultură modernă, o agricultură a viitorului. În viziunea mea, agricultura modernă înseamnă soluții integrate de agricultură de precizie. Anul acesta marcăm un moment important pentru noi și suntem onorați să îl celebrăm împreună cu partenerii și oamenii care au făcut parte din parcursul nostru”, a punctat **Directorul de Marketing Dan Gîdea**, în discuția avută cu redactorul nostru.*

Pe parcursul celor 30 de ani de activitate, IPSO a depășit granițele României și a devenit un jucător de anvergură europeană în agribusiness, prin prezența în Croația începând cu 2014, în Turcia din 2020 și în Germania de la începutul acestui an.

*“Evenimentul aniversar IPSO reprezintă o seară dedicată celor 30 de ani de implicare, colaborare și încredere în viitorul agriculturii. Cel mai important lucru, la finalul anului agricol, atunci când se trage linia este profitul din fermă. Privind înainte, promisiunea noastră rămâne aceeași. Să investim continuu în tehnologie, în servicii, în oameni și în soluții care aduc valoare reală în fermă. Să fim aproape atunci când este nevoie de suport. Să oferim acces la inovație, service performant, conectivitate și expertiză. Să transformăm tehnologia în rezultate și productivitatea în profit și acest lucru pentru că succesul IPSO nu se măsoară în ani, ci în reușitele fermierilor care ne aleg să le fim partener”, a transmis **Arnaud Van Strien, CEO IPSO Agricultură**, la finalul evenimentului.*

La mulți ani IPSO Agricultură și mult succes echipei de specialiști! Felicitări organizatorilor pentru un eveniment aniversar de excepție!



Tehnologia Bayer a făcut diferența în stabilitatea producției de rapiță!

Bayer Crop Science România le-a dat întâlnire fermierilor, în data de 14 iulie a.c., în localitatea Sfințești, județul Teleorman, în ferma SC Invest Rom Prodexim SRL, administrată de Cristian Isvoranu, pentru a demonstra performanța hibridului de top DK Excited.

Practic, Bayer Crop Science România a organizat o demonstrație de recoltare la rapiță a hibridului **DK Excited**. Recoltarea a fost live, combina fiind conectată la FieldView iar producția a fost transmisă în timp real, prin funcția remote view, pe un ecran amplasat în cort. Fermierii au urmărit evoluția rezultatelor pe măsură ce combina avansa prin lan, rezultatul fiind o dovadă directă a modului în care genetica DEKALB de rapiță și agricultura digitală lucrează împreună pentru decizii bazate pe date reale.

*“Seeing is believing – Crezi când vezi cu ochii tăi! Asta face diferența și contează într-o demonstrație live. Fermierul crede în ceea ce vede în câmpul lui, nu textul dintr-o broșură. La Sfințești, fermierii pot urmări producția de rapiță pe ecran în timp real, pot compara cele două variante tehnologice pe același hibrid, pot vedea cum arată o hartă de producție în timp real și pot înțelege, din date, cum arată impactul real al factorilor imprevizibili, de la expunerea terenului până la atacul faunei sălbatice”, a transmis **Jennifer Gilberg, Country Division Head Bayer**, în deschiderea evenimentului.*



În prezent, cultura de rapiță este de mare interes, fiind una dintre cele mai importante plante din agricultura modernă, cu un impact semnificativ asupra economiei și sustenabilității agriculturii.

În continuare, **Despina Leveanu, Director culturi Rapiță, sfecclă de zahăr și floarea-soarelui la Bayer România**, a vorbit despre importanța acestei culturi și performanțele companiei în acest sens.

“Bayer oferă tehnologii complete, de la hibridi de rapiță de înaltă performanță – sub brandul DEKALB, până la soluții avansate și eficiente de protecție.

Hibridii de rapiță DEKALB sunt creați pentru a asigura o toleranță ridicată la scuturarea silicvelor, vigoare mare în toamnă și adaptabilitate la condițiile pedoclimatice din România și pentru a performa la maximum în condițiile de culti-

vare din fermă.

*Ne-am propus să arătăm că performanța în cultura de rapiță nu înseamnă doar hibridi sau tratamente de protecție eficiente, reprezintă combinația corectă între genetică, protecția culturii și digitalizare”, a ținut să precizeze **Despina Leveanu**.*

Specialistul a prezentat și hibridii de rapiță din portofoliul Bayer, adaptați condițiilor din România:

DK Immortal este un hibrid semi-timpuriu, stabil, cu performanță constantă, care poate fi folosit în cazul soarelui în care sunt probleme cu buruienile. Potențialul mare de producție, profilul sănătos, dezvoltarea rapidă în toamnă și rezistența la scuturare îi asigură o performanță stabilă în toate mediile de producție din România.

DK Exbury este un hibrid semi-timpuriu echilibrat pretabil pentru utilizare în condiții intensive de cultură. Hibridul are potențial de producție ridicat și stabil, conținut ridicat în ulei, rezistență la scuturare, consum eficient al azotului, dublă rezistență la Phoma și toleranță la virusul galben al ridichii.

DK Excited este un hibrid semi-timpuriu, recunoscut pentru producții de top și o toleranță foarte bună la boli. Este un hibrid cu un conținut ridicat în ulei; foarte sănătos cu dublă rezistență la Phoma, toleranță la virusul galben al ridichii, comportament foarte bun la Sclerotinia și Verticillium, cu rezistență la



scuturare și consum eficient al azotului, care performează în toate mediile de cultură din România.

DK Expectation este un hibrid timpuriu, sănătos care securizează profitul și în anii secetoși.

DK Exsprint reprezintă cea mai nouă inovație din portofoliu, cu flexibilitate foarte mare și stabilitate în toate condițiile de cultură. Hibridul semi-timpuriu asigură cele mai ridicate și stabile producții, indiferent de vreme și tehnologie.

DK Explose este un hibrid semi-tardiv robust, care face față înghețurilor târzii fiind soluția convențională pentru semănatul devreme. Hibridul asigură producții de top, are rezistență la scuturare, consum eficient al azotului, dublă rezistență la Phoma și toleranță la virusul galben al ridichii.

DK Exsun este un hibrid semi-tardiv, sănătos și robust, cu dezvoltare rapidă în toamnă, ideal pentru semănatul întârziat.

DK Exquira este un hibrid nou, mult așteptat din portofoliul Bayer care asigură productivitate ridicată fără stres.

DK Imprint CL este un hibrid semi-tardiv, cu habitus impresionant, robust, care face față înghețurilor târzii.



conazol 250 g/l, utilizat pentru combaterea bolilor fungice la rapiță.

Tilmor® este un fungicid sistemic cu spectru larg, care reprezintă baza protecției în primăvară. Produsul controlează bolile și ajută planta să fie mai viguroasă și mai echilibrată.

Propulse® este fungicidul care asigură protecție în perioada critică de înflorire, având în vedere că există un risc crescut de Sclerotinia. Produsul se aplică preventiv, iar efectul este de protecție și de menținere a producției, chiar și în condiții de presiune mai scăzută a bolii.

Magic Trap, reprezintă o soluție modernă pentru monitorizarea dăunătorilor. Practic, vorbim despre o capcană digitală care permite fermierilor să urmărească în timp real nivelul de atac, direct pe telefon, fără a mai fi nevoie de verificări constante în câmp. Acest lucru aduce două avantaje foarte importante: detectarea timpurie a dăunătorilor, ceea ce permite intervenții la momentul optim și decizii mai precise, bazate pe date reale din câmp.

Magic Trap completează foarte bine tehnologia clasică, pentru că ajută fermierul să știe exact când să intervină cu produse precum Decis®, evitând atât tratamentele inutile, cât și pierderile cauzate de intervenții întârziate", a explicat Carmella Duma.

Succesul unei culturi începe cu decizii luate la momentul potrivit. Într-un context în care presiunea dăunătorilor poate evolua rapid, monitorizarea constantă a câmpului devine esențială pentru protejarea potențialului de producție. În acest sens, noua capcană digitală **Magic Trap 2** de la Bayer oferă opți-că, conectivitate și GPS îmbunătățite pentru o monitorizare continuă și precisă a dăunătorilor în cultura de rapiță

"MagicTrap 2 reprezintă noua generație de capcane digitale pentru monitorizarea dăunătorilor și aduce o serie de îmbunătățiri importante care ajută fermierii să identifice mai rapid riscurile și să acționeze în timp util. Conectivitatea îmbunătățită permite funcționarea fiabilă chiar și în zone cu semnal dificil, datorită antenei optimizate și tehnologiei inteligente de roaming.

Unul dintre principalele avantaje ale noii versiuni este sistemul optic semnificativ îmbunătățit. MagicTrap 2 a fost proiectată pentru utilizarea zilnică în câmp.



La rândul său, **Carmella Duma, Specialist în dezvoltare de piață**, a vorbit despre provocările întâlnite în cultura de rapiță și despre soluțiile oferite fermierilor.

"În câmp se pot observa diferențele de uniformitate, starea fitosanitară bună și potențialul ridicat de producție. Protecția culturii este esențială pentru a valorifica genetică. În cadrul acestei platforme s-a mers pe un program tehnologic, care a inclus și produsele: Folicur Solo, Tilmor®, Propulse®, Hingios® și Decis®.

Folicur Solo este un fungicid sistemic produs de Bayer, pe bază de tebu-

La rândul său, regulatorul **Hingios®** este o soluție Bayer ce ajută la dezvoltarea unui sistem radicular puternic și la o rezistență sporită a plantelor în timpul iernării, pentru culturi profitabile de rapiță.

Pentru că nu putem vorbi despre o cultură reușită fără controlul dăunătorilor, soluția oferită de compania Bayer este **Decis®**. Insecticidul rămâne o soluție de bază în tehnologie, mai ales în momentele critice, pentru protejarea potențialului de producție.

Digitalizarea devine un element din ce în ce mai important în agricultură, iar

EVENIMENT

Construcția robustă oferă o rezistență mai bună la condițiile din teren, iar detaliile practice, precum șuruburile integrate, contribuie la o manipulare mai simplă și mai sigură. Noua generație introduce și GPS integrat, o funcționalitate care va facilita localizarea și gestionarea capcanelor instalate în câmp. De asemenea, platforma a fost gândită pentru dezvoltări viitoare, fiind modulară și pregătită pentru noi funcționalități și scenarii de utilizare.

În cadrul campaniei de vânzări 2026 pentru semințele de rapiță, fermierii care achiziționează minimum 100 de saci de sămânță Dekalb pot beneficia de o capcană MagicTrap 2 per fermă, împreună cu licența software aferentă. Fermierii care dețin deja o capcană MagicTrap și achiziționează minimum 40 de saci de sămânță de rapiță Dekalb vor putea beneficia de continuitatea utilizării prin acordarea licenței software. Codurile promoționale vor fi disponibile începând cu luna septembrie, pentru utilizare în prima etapă de dezvoltare a culturii.

Practic, MagicTrap 2 transformă monitorizarea dăunătorilor dintr-un proces periodic într-un sistem digital de supraveghere continuă, oferind fermierilor informațiile necesare pentru a reacționa mai rapid și mai eficient”, a mai adăugat **Despina Leveanu**.

În cadrul demonstrației de recoltare au fost prezentate două variante tehnologice aplicate pe același hibrid – **DK Excited** – pentru a arăta cum răspunde genetica în funcție de deciziile agronomice. Obiectivul evenimentului a fost demonstrarea performanței hibridului DK Excited și a modului în care Field View aduce transparență în câmp la recoltarea culturii.

Eduard Dumitrescu, Digital Specialist Bayer, a vorbit despre rolul Field

View în timpul recoltării la rapiță.

“FieldView este platforma digitală Bayer care conectează utilajele din fermă și transformă datele de câmp în hărți și analize utile pentru decizii agronomice. Soluțiile digitale FieldView de la Bayer ajută producătorii agricoli să ia decizii mai bune în fermă, de la semănat la recoltat, prin colectarea și analiza inteligentă a datelor. FieldView oferă posibilitatea colectării, transmiterii și anali-

și sprijinindu-i să valorifice întregul potențial al fermelor lor. Privind spre viitor, Bayer dezvoltă deja funcționalități suplimentare pentru Drive 2.0, inclusiv transmiterea wireless a prescripțiilor și transferul direct al fișierelor către utilaje. Aceste funcții vor elimina necesitatea încărcării manuale a fișierelor prin intermediul stick-urilor USB și vor fi disponibile prin actualizări software viitoare”, a evidențiat **Eduard Dumitrescu**.



zării datelor din câmp. Toate aceste date sunt stocate în siguranță în cloud și pot fi accesate oricând, de pe diferite dispozitive sau direct din browser.

Pentru rapiță, unde diferențele de producție între zone ale aceleiași parcele pot fi semnificative: iernare neuniformă, presiune de boli, expunere la bălă sau intruziuni de faună sălbatică, harta de producție generată de FieldView devine un instrument agronomic de bază pentru planificarea sezonului următor. Există posibilitatea să fie văzute zonele slabe și ce decizii pot fi mai bune pentru anul următor.

Cu **FieldView Drive 2.0**, facem tehnologia digitală și mai accesibilă și mai ușor de utilizat, oferind fermierilor o imagine clară asupra performanței din câmp

Pentru a găsi cea mai bună soluție pentru ferma sa, **Cristian Isvoranu** a testat în câmp două tehnologii diferite, distanțe diferite între rânduri și densități diferite de semănat pentru hibridul DK Excited. Rezultatul a fost o comparație practică, direct din fermă, despre cum alegerea tehnologiei poate face diferența.

Evenimentul a constat în recoltarea live a două loturi de rapiță, tehnologia vizată fiind densitatea diferită la semănat, respectiv 70 cm și 25 cm. Astfel, media obținută la recoltare în lotul semănat la **70 cm** a fost de **4891 kg/ha**, iar în lotul semănat la **25 cm** a fost de **5480 kg/ha**. Producția finală în lotul cu distanța între rânduri 70 cm: de 4.891 kg/ha a fost mai mică din cauza unor parcele afectate fie de bălțiri, fie de atacul de mistreți.

Redactorul Business Press Agricol a stat de vorbă cu fermierul gazdă, dar și cu reprezentanții Bayer pentru a afla informații suplimentare legate de tehnologii și soluții de ultimă oră.

Fermierul **Cristian Isvoranu**, din județul Teleorman, cultivă 500 hectare, cu grâu, orz, rapiță, porumb, floarea-soarelui, lucernă și mazăre. Într-o lume în care clima devine tot mai imprevizibilă, iar resursele tot mai fragile, agricultura nu mai poate funcționa ca înainte. În agricultură, teoria fără practică nu ajunge,



învățarea se face la firul ierbii, direct în fermă, iar Cristian e dornic să învețe, să cunoască și să simtă agricultura.

“Ceea ce s-a întâmplat astăzi în ferma noastră reprezintă o demonstrație onestă, înseamnă să vorbești și despre ce nu a mers conform planului. În opinia mea, există trei factori care pot influența producția. Primul, care poate fi influențat de fermier, este legat de momentul semănatului, densitatea pe metru pătrat, tehnologia de înființare – no-till, minimum till sau clasic, aportul de azot, protecția împotriva bolilor și dăunătorilor, precum și momentul recoltării.



Ult alt factor este legat de neuniformitatea și expunerea terenului. Practic, aceeași parcelă nu se comportă identic pe toată suprafața. La noi, în Sfințești, de exemplu, partea dinspre baltă a lucrat împotriva producției. Microclimatul din arealul de cultură – cu umiditate mai mare, temperaturi diferite, presiune de boli crescută, exces de apă – a redus performanța rapiței în acea zonă. Este exact genul de diferență pe care harta de producție FieldView o arată clar și pe care media pe solă o ascunde.

Cel de al treilea factor nu este unul agronomic, nu este unul tehnic și nu este un dăunător tratabil chimic, este exact tipul de eveniment pe care doar datele reale din combină îl surprind, în timp ce estimările de sezon îl ignoră. Atacurile porcilor mistreți, care produc pagube directe în cultură. Aceste trei categorii, explică diferența dintre producția potențială a unui hibrid și producția reală din fermă, ceea ce prin FieldView s-a arătat concret. FieldView nu inventează cifre arată exact ce s-a întâmplat, pe fiecare metru.

Mulțumim Bayer pentru parteneriatul de lungă durată, specialiștilor companiei pentru suport, consiliere și soluțiile tehnologice oferite”, a transmis **Cristian Isvoranu**.

“Evenimentul a fost gândit ca o demonstrație practică, nu ca o prezentare teoretică. Fermierii au văzut combina intrând în lanul de rapiță, au urmărit datele pe ecran și au discutat rezultatele direct la sursă, alături de echipa Bayer. Recoltările demonstrative de rapiță se fac de ani buni în România. Ce a schimbat regula la Sfințești a fost conectarea combinei la FieldView și transmiterea live a datelor către un ecran amplasat în câmp. Recoltare în fața fermierilor, nu doar prezentarea unui rezultat final, a arătat cum combina conectată la FieldView a oferit datele colectate în timp real

precizie și trecerea la era agriculturii digitale utilizând platforma **Climate Field View** care se adresează tuturor fermierilor.

Ce am făcut la Sfințești, astăzi, nu a fost o demonstrație obișnuită. A fost un manifest, un manifest pentru un mod diferit de a discuta transparent cu fermierii, cu date reale, inclusiv despre ce nu iese bine. Cu multă încredere în hibridii DEKALB, dar fără să ne prefacem că totul funcționează perfect în orice condiții. Combinația dintre genetica DEKALB și agricultura digitală FieldView nu promite miracole. Promite încredere și predictibilitate, cu ajutorul datelor reale din câmp pentru luarea celor mai bune decizii, prescrieri și analize de producție”, a evidențiat **Gabor Raviczki, Head of Customer Marketing pentru România, Bulgaria și Republica Moldova**.

“Schimbările climatice nu mai sunt o ipoteză, ci un context zilnic pentru fermieri. Tocmai de aceea, soluțiile trebuie testate, demonstrate și adaptate local. Platforme ca aceasta aduc claritate și încredere în deciziile pentru viitor. Fermierii invitați astăzi la Sfințești au văzut cu ochii lor cum productometrul com-



de la utilaj.

Soluțiile particularizate, adaptate fiecărei situații din fermă, sunt cheia succesului parteneriatului nostru, fie că vorbim de genetică sau de produse și soluții pentru protecția plantelor și protejarea culturilor. Nu în ultimul rând, venim cu o platformă digitală performantă care ajută fermierii să își optimizeze activitatea în fermă.

Agricultura de precizie este un instrument prin care fermierii pot utiliza mult mai sustenabil și mai judicios resursele și investițiile pe care le fac în agricultură, în așa fel încât profitul să fie unul cât mai ridicat. Totodată, Bayer propune implementarea agriculturii de

binei John Deere, care a transmis date în timp real prin intermediul aplicației FieldView către monitorul instalat în corul platformei, a afișat producții de 5-6,5 t/ha, în funcție de lucrările solului, densitatea la semănat și alți factori variabili. Nu există hibridul perfect. Există hibridul adaptat fiecărei sole, ferme și tehnologii”, a conchis **Jennifer Gilberg**, în discuția purtată cu redactorul Business Press Agricol.

Evenimentul s-a încheiat cu premierea fermierilor care au estimat cel mai aproape valorile finale la recoltare. Felicitări organizatorilor!

Geo Beldiman

Ziua Porților Deschise Saaten Union

Schimburi de experiență, idei și discuții despre viitorul performanței în agricultură!

Compania Saaten Union a organizat în data de 31 iulie a.c., la Drajna Nouă, județul Călărași, Ziua Porților Deschise în Câmp dedicată culturilor de floarea-soarelui și porumb. Partenerii și fermierii profesioniști au avut oportunitatea de a vizita loturile demonstrative și de a descoperi cele mai noi produse din portofoliul Saaten Union. Specialiștii companiei au oferit informații tehnice valoroase despre hibridii și inovațiile pe care compania le dezvoltă pentru agricultura viitorului.

Evenimentul de tradiție a creat posibilitatea de a observa în câmp performanța genetică Saaten Union, de a evalua rezultatele acestui sezon și de a discuta direct cu specialiștii companiei despre soluțiile și tehnologiile care contribuie la succesul unei agriculturi moderne.

Alegerea hibridului influențează stabilitatea și rentabilitatea producției, iar câmpul demonstrativ de la Drajna Nouă oferă fermierilor posibilitatea de a observa performanța hibridurilor în condiții reale de vegetație. Totodată, participanții au putut urmări și diferențele dintre hibridi în ceea ce privește vigoarea plantelor, uniformitatea culturii, ritmul de dezvoltare, adaptarea la condițiile pedoclimatice și comportamentul agronomic, informații utile pentru alegerea celor mai potrivite soluții genetice în campaniile viitoare.

La cultura de floarea-soarelui, focusul a fost pe hibridii sulfo – Davero SU, Neta SU și noul Stinger SU, dar și pe cei Clearfield și Clerafield Plus, respectiv, Integral CL, Celestis HO CLP și Valparaiso CLP, ca noutate.

Davero SU este un hibrid simplu, linoleic, semi-timpuriu, cu potențial ridicat de producție în cadrul tehnologiei cu erbicide pe bază de tribenuron-metil. Prezintă o foarte bună rezistență la cădere și frângere a tulpinilor plantei, dar



și o toleranță excelentă la bolile culturii. Asigurând o productivitate ridicată, acest hibrid spune DA inovației, fiind un candidat ideal pentru fermele performante.

Neta SU este un hibrid semitardiv din tehnologia Sulfo, remarcat prin stabilitate, toleranță la stres și comportament constant în condiții diferite de cultură. Hibridul dezvoltă plante viguroase cu, poziția calatidiului înclinată, prezentând toleranță ridicată la stres climatic, rezistență bună la principalele boli ale florii-soarelui, dar și adaptabilitate excelentă în toate zonele agricole din țară.

Stinger SU este un hibrid semitardiv de floarea-soarelui, creat pentru fermierii care urmăresc producții stabile și sigure în tehnologia sulfo, cu un comportament foarte bun în condiții de stres climatic. Hibridul prezintă toleranță ridicată la stres, în special în condițiile dificile din primăvară, rezistență foarte bună la principalele boli ale culturii și stabilitate ridicată a producțiilor în toate zonele de cultură a florii-soarelui din țara noastră. Stinger SU se remarcă prin constanță,

adaptabilitate foarte bună și siguranță în exploatare, fiind un hibrid pe care te poți baza în fermele orientate către tehnologia sulfo, indiferent de condițiile din anul agricol. Reprezintă o alegere foarte bună pentru fermierii care urmăresc productivitate, uniformitate și stabilitate, în toate zonele de cultură.

Integral CL este un hibrid de floarea-soarelui, tehnologia Clearfield, care prezintă rezistență mare la cădere și frângere, cu preabilitate foarte mare în condiții grele de cultură.

Celestis HO CLP este un hibrid semitimpuriu, High Oleic, bogat în acid oleic și creat de Saaten Union pentru tehnologia de erbicidare Clearfield Plus. Hibridul asigură peste 85% acid oleic, fiind destinat segmentului alimentar și industrial specializat. Este creat pentru tehnologia Clearfield Plus, ceea ce permite controlul eficient al buruienilor, prezentând și toleranță împotriva parazitului *Orobanche* spp. rasele A-F. Hibridul asigură producții sigure și constante chiar și în condiții de stres climatic.

Valparaiso CLP este un hibrid semitardiv din tehnologia Clearfield Plus, apreciat pentru toleranța foarte bună la mană, adaptabilitatea în toate zonele de cultură și capacitatea ridicată de producție. Hibridul oferă siguranță în fermă printr-un profil sanitar foarte bun, adaptabilitate în condiții dificile și un potențial ridicat de producție. Este un hibrid nou, deja remarcat în câmp pentru stabilitatea lui. Reprezintă o alegere foarte bună pentru fermele care folosesc tehnologia Clearfield Plus și caută un hibrid puternic, sigur și productiv.

La cultura de porumb, accentul a fost pus pe hibrizii Spartan din grupa FAO 320, Badiane – FAO 360 și Replik – FAO 380.

Spartan este un hibrid timpuriu, FAO 320, foarte bine adaptat la condițiile pedoclimatice din România, cu toleranță ridicată la secetă, arșiță, la temperaturile scăzute în primăvară, la agentul patogen *Ustilago maydis* precum și la principalele boli. Este un hibrid foarte sigur în anii dificili, cu un comportament excelent în condiții de stres, fiind o alegere foarte bună pentru fermele care urmăresc o recoltă timpurie, siguranță în zonele secetoase și productivitate stabilă.

Hibridul de porumb **Badiane**, din grupa de maturitate FAO 360, este special creat pentru a face față condițiilor extreme de secetă și arșiță din România. Una dintre caracteristicile cheie ale hibridului Badiane este aparatul său foliar bine dezvoltat, ceea ce îl face să fie capabil să reziste la condiții climatice dure și să producă recoltele cele mai bune.

Replik este un hibrid dentat, FAO 380, foarte bine adaptat la temperaturile scăzute din primăvară, cu toleranță



mare la secetă, arșiță și la principalele boli ale porumbului. Hibridul caracterizat printr-un start viguros în vegetație face parte din cea mai nouă generație de hibrizi.

Redactorul Business Press Agricol prezent la eveniment a stat de vorbă cu staff-ul companiei despre obiective, tehnologii și genetică de top adaptată la condițiile pedoclimatice din țara noastră.

“În România, compania noastră sprijină fermierii cu o gamă largă de hibrizi și soiuri de înaltă performanță, bine adaptate condițiilor climatice și care oferă rezultate remarcabile în ferme. De fapt, portofoliul nostru oferă fermierului opțiuni pentru întreaga rotație a culturilor. Pentru fiecare cultură oferim hibrizi și soiuri noi cu precocitate diferită din tehnologii variate și din categorii biologice superioare. De exemplu, pentru floarea-soarelui, avem hibrizi din tehnologia Sulfo, tehnologia Clearfield, precum și din segmentul clasic. Mai mult, acești

hibrizi sunt rezistenți sau toleranți la mană, dar și la anumite rase de Orobanche.

Pentru toată genetica noastră am stabilit o rețea de testare bine organizată, în România, dar și în țările unde exportăm. Pe baza rezultatelor, selectăm doar hibrizii și soiurile care au avut performanțe deosebit de bune în comparație cu hibrizii concurenți. În acest fel, putem fi siguri că doar cea mai bună genetică ajunge pe piață.

Un alt aspect important este legat de producerea de semințe de floarea-soarelui și porumb. După recoltarea loturilor semincere, se prelevează probe care sunt trimise în Argentina și Chile pentru precontrol. Acest proces ne oferă date înainte de vânzarea propriu zisă a semințelor despre calitatea acestora, respectiv: puritate, toleranță la erbicide și germinare. Prin analiza acestor date putem identifica înainte de sezonul de vânzare calitatea semințelor pe care le vom distribui către fermieri.

În fiecare an, în urma testărilor, aducem în piață hibrizi și soiuri noi, mai performante, mai tolerante la condițiile climatice și cu o rezistență mai bună la boli și dăunători. La cultura de floarea-soarelui venim cu hibrizi noi din tehnologia Clearfield, cu un conținut ridicat de acid oleic, ceea ce va îmbunătăți piața hibrizilor HO de floarea soarelui din România.

Saaten Union consideră nevoile fermierilor și colaboratorilor drept direcții prioritare pentru testarea și ameliorarea hibrizilor. Scopul nostru este să contribuim la reziliența și creșterea productivității, pentru că numai așa putem adăuga valoare fermierilor”, a evidențiat Dr. ing. Mihai Mirițescu, directorul general al companiei Saaten Union.



Dr. ing. Cornelia Pistol, director național de vânzări al Saaten Union, a subliniat că hibridii de porumb și floarea-soarelui asigură randamentul și calitatea culturilor din fermă.

“În ultimii ani, agricultura s-a confruntat cu reale provocări: schimbările climatice, evoluția pieței și contextul geopolitic, reale încercări pentru fermieri. În tot acest context nefavorabil, progresul genetic și tehnologia pot ajuta fermierii să facă față acestor provocări din ce în ce mai dificile.

Prin alegerea pachetului tehnologic potrivit, fermierii pot crește potențialul genetic al hibridilor de floarea-soarelui și porumb, iar Saaten-Union România oferă hibridi înzestrați, cu potențial de producție ridicat, precum și cu toleranță ridicată la condițiile climatice în continuă schimbare.

La cultura de floarea-soarelui, compania Saaten Union are în portofoliu de primăvară hibridi deja consacrați pe piața agricolă din România, care sunt foarte apreciați de către fermieri, cum ar fi Paraiso 102 CL și Marquesa CL. Așa cum i-am obișnuit pe clienții fideli, cultivatori de genetică Saaten Union, și în acest an agricol compania noastră vine cu noutăți genetice promițătoare, cum ar fi hibridii Stinger SU, Valparasio CLP și Stelaris CLP, însă aducem și genetică pe bază de imazamox, respectiv hibridii Storm CL și Stelaris CLP.

La cultura de porumb, pe lângă campionii Replik și Badiane, care s-au dovedit a fi și productivi și stabili în ferme, le oferim fermierilor soiuri noi, cum ar fi Akanto, Semper și Splendor. Practic, hibridii de porumb din portofoliul nostru comercial acoperă toate grupele de maturitate, de la FAO 250 la FAO 600.

Încă o dată, prin genetica oferită dovedim angajamentul față de partenerii noștri fermieri și continuăm tradiția, așa



cum spune și motto-ul companiei noastre: Ameliorăm pentru viitor!”, a subliniat Cornelia Pistol.

Prezent la evenimentul de la Drajna, **Fabian Farr, CEO Saaten Union**, a punctat în discuția purtată cu redactorul Business Press Agricol că datorită precipitațiilor care au echilibrat balanța hídrică din sol, anul 2026 a adus o gură de oxigen pentru fermieri.

“Saaten Union, un lider pe piața semințelor din Europa, oferă soluții per-

mante pentru culturile agricole, adaptate la condițiile variabile ale climei și solului, punând accent pe productivitate, calitate și sustenabilitate. Cu trecerea timpului, genetica Saaten Union a devenit un punct de reper ca performanță pentru culturile agricole. Fermierii sunt cei mai vulnerabili în fața schimbărilor climatice, dar și din cauza resurselor limitate pentru investiții în irigații și tehnologii de adaptare.

Fenomenele meteorologice extreme, ca seceta prelungită sau valurile de căl-



dură, au dus în anii anteriori la compromiterea culturilor în multe ferme, ceea ce a însemnat și pierderi financiare substanțiale. Dacă ultimii ani au reprezentat teste climatice extreme pentru agricultură, anul 2026 vine cu o notă de optimism pentru agricultura din România, dar și cu o gură de oxigen pentru fermieri.

Noi, echipa Saaten Union, dorim să le mulțumim fermierilor că au încredere în genetica noastră și îi asigurăm că produsele și tehnologiile pe care le oferim nu le vor înșela așteptările. Un an agricol bun, cu recolte bogate!”, a transmis Fabian Farr.



www.cotidianulagricol.ro



informații
din agricultură,
la un click distanță



Într-o nouă versiune!



Noul site web cotidianulagricol.ro este mai rapid, are o interfață care se adaptează pe orice display – smartphone, tabletă, laptop sau monitor PC – și este ușor de folosit, oriunde vă aflați: la birou, în fermă, pe câmp sau acasă.



AgroForum MAS Seeds 2026 – Facem față împreună agriculturii în schimbare!

La sediul **MAS Seeds** din localitatea Belciugatele, jud. Călărași, a avut loc în data de 30 iunie a.c., **AgroForum MAS Seeds 2026**, eveniment care a reunit deopotrivă, fermieri, specialiști și reprezentanți ai industriei agricole și asociațiilor profesionale din sector.

MAS Seeds România face parte din grupul francez Maisadour, lider global în agricultură, care activează într-o gamă largă de sectoare, de la semințe și până la produse alimentare.

În cadrul manifestării au fost organizate trei workshop-uri care au abordat teme de interes: agricultura de precizie, soluții pentru optimizarea costurilor cu programul **Agroplus Care**, monitorizarea precipitațiilor și managementul apei, alegerea corectă a îngrășămintelor pentru o eficiență maximă, soluții digitale pentru irigații eficiente, schimbările legislative la nivel european, managementul resurselor și inovațiile din domeniul geneticii. Agenda a mai inclus și o vizită în lotul demonstrativ de floarea soarelui și porumb, genetică MAS Seeds, unde au fost prezentate tehnologii și soluții aplicate în câmp.

Redactorii Business Press Agricol au luat parte la sesiunile de prezentare și au stat de vorbă cu specialiștii MAS Seeds România pentru a putea disemina cele mai importante soluții.

Alina Petrea, Director de Marketing MAS Seeds pentru România, Bulgaria și Republica Moldova, a spus redactorului nostru, în preambulul forumului, că MAS Seeds își construiește strategia locală pe genetică adaptată, servicii agronomice aplicate și dialog constant cu fermierii, într-un efort de a răspunde concret provocărilor actuale din agricultură.

“Bun venit la AgroForum, ediția 2026, eveniment cu tradiție pentru MAS Seeds și pentru zona de sud-est a României,



unde fermierii participă an de an. Este o manifestare în cadrul căreia dorim să venim cu informații utile pentru fermieri, cu subiecte la fel de interesante în fiecare an, care să țină pasul cu schimbările pe care le avem, așa cum este și tema evenimentului – împreună pentru o agricultură în schimbare.

Forumul de astăzi este împărțit în trei workshop-uri cu diferite tematici. Un workshop se desfășoară în câmp, unde vizităm platforma demonstrativă de porumb și floarea soarelui MAS Seeds, în cadrul căreia prezentăm soluțiile, atât din punct de vedere al semințelor, cât și pachetele cu soluții pe care le oferim fermierilor. Vom discuta despre porumbul neirigat, porumbul irigat, porumbul de siloz, bineînțeles, avem și partea de floarea soarelui. Avem, aici, la Belciugatele cel mai mare centru de cercetare și dezvoltare al companiei din România, unde investim continuu pentru a face față schimbărilor climatice.

Deținem floarea-soarelui Clearfield, dar și floarea-soarelui Express. Vreau să menționez că suntem a doua companie care a lansat hibrizi sulfonilureici în Europa. Anul acesta lansăm și hibrizi sulfonilureici haioleici, pe lângă porto-

foliul de high oleici și Clearfield pe care îl avem.

În celelalte workshop-uri care se desfășoară în paralel, avem un workshop dedicat asociațiilor și unei cooperative de fermieri de aici, din România, pentru a vedea avantajele colaborării dintre producătorii agricoli, noi la bază fiind o cooperativă de fermieri. În paralel, avem un workshop în care abordăm o altă tematică, unde prezentăm **Agroplus Care**, programul pentru optimizarea costurilor în fiecare fermă. Avem și un atelier legat de alegerea corectă a îngrășămintelor, dar și aplicații digitale pe care compania noastră le pune la dispoziția fermierilor pentru un control mai eficient al sistemului de irigat.

Totodată, aici, în câmp, avem și o expoziție de utilaje, unde partenerii de la Agri Alianța și Horsch Machinery prezintă portofoliul lor de utilaje pe care îl pun la dispoziție a fermierilor. Dorim să demonstrăm că abordarea companiei MAS Seeds depășește simpla furnizare de semințe. Acționăm împreună pentru o agricultură în continuă schimbare. Pentru noi, un fermier mulțumit înseamnă un obiectiv îndeplinit”, a punctat **Alina Petrea**.

MAS Seeds – Un partener de încredere pentru agricultură!

“Suntem prezenți pe piața din România de peste 20 de ani și oferim o gamă variată de produse și servicii personalizate care ajută fermierii să aleagă cele mai bune tehnologice pentru a obține producții ridicate cu hibrizii noștri. Unul dintre pilonii principali ai activității este cercetarea și dezvoltarea pentru cultura de porumb și de floarea-soarelui, îmbunătățind continuu genetica semințelor pentru toleranță sporită la factorii biotici și abiotici.

Floarea-soarelui reprezintă una dintre cele mai importante culturi agricole pentru România, având un rol esențial atât din punct de vedere economic, cât și agronomic. Dacă vorbim despre genetică, este important de menționat faptul că principalul centru de cercetare pentru cultura florii-soarelui la nivelul grupului MAS Seeds se află în România, la Belciugatele, județul Călărași, coordonând de aici mai multe locații de testare atât în România, cât și în Bulgaria.

Amplasarea acestui centru strategic aduce o valoare adăugată activității de cercetare, permițând testarea și dezvoltarea hibrizilor în condiții reale, specifice acestei regiuni, caracterizate de presiuni climatice ridicate. Astfel, soluțiile genetice rezultate în urma testărilor sunt adaptate nevoilor fermierilor din România și nu numai.

În ultimii ani, culturile de primăvară au fost tot mai expuse stresului abiotic, iar temperaturile ridicate și lipsa precipitațiilor în momentele cheie de dezvoltare și-au pus amprenta semnificativ asupra nivelului producțiilor. În acest context, echipa de amelioratori și cer-



cetători MAS Seeds a dezvoltat un sistem complex de evaluare a hibrizilor în zonele afectate de presiunea climatică, pentru a analiza modul în care aceștia răspund condițiilor de stres.

Suntem primul ameliorator care a lansat o etichetă Waterlock dedicată explicit toleranței la secetă pentru cultura florii-soarelui. Elementele care stau la baza definirii etichetei Waterlock includ eficiența utilizării fiecărui bob de polen, un sistem radicular puternic și profund, capabil să exploreze eficient solul, precum și o productivitate constantă și ridicată, indiferent de condițiile de mediu. Genetica Waterlock este concepută pentru a performa atât în condiții optime, cât și în medii limitative, oferind siguranță și stabilitate.

Am dezvoltat conceptul, am analizat și am urmărit niște ani, reușind să iden-

tificăm un hibrid Waterlock. La acest moment, **MAS 900SU** a demonstrat un potențial ridicat de producție chiar și în condiții limitative, generate de stresul hidric, confirmând astfel relevanța și eficiența conceptului Waterlock.

Pentru controlul și prevenirea bolilor, am selectat hibrizi rezistenți, cu un profil sanitar de excepție, pe care i-am reunit sub sigla Heliosmart. Această marcă certifică rezistența genetică la trei dintre principalele boli ale florii-soarelui: Plasmodium, Sclerotinia și Verticillium, oferind fermierilor un plus de siguranță și stabilitate a producției. Hibrizii Heliosmart din portofoliul MAS Seeds sunt: **MAS 900SU, MAS 852SU, MAS 920CP, MAS 918CP și MAS 908HOC**.

În viziunea mea, deși seceta din ultimii ani a afectat grav producțiile culturilor de primăvară și a compromis suprafețe extinse, cererea pentru aceste culturi rămâne. De aceea, încurajăm fermierii să testeze și să cultive cu încredere genetica MAS Seeds – Un partener de încredere pentru agricultură”, a ținut să precizeze **Directorul General Patrick Lafon**, în platforma demonstrativă de floarea-soarelui și porumb.

Tehnologii și soluții care rentabilizează activitatea în ferme

În cadrul workshop-ului dedicat soluțiilor tehnologice, **Lise Grimoux, Director Key Account** a vorbit despre Agroplus Care, un program de suport și consultanță agronomică creat de MAS Seeds pentru a ajuta fermierii să-și optimizeze activitatea în mod sustenabil și eficient din punct de vedere al costurilor.



EVENIMENT

“Agricultura românească se confruntă cu numeroase provocări, dintre care cele mai importante sunt seceta, presiunea bolilor și atacul principalului parazit al florii-soarelui. Aceste constrângeri impun soluții genetice performante și adaptate condițiilor locale, capabile să ofere fermierilor siguranță și rentabilitate. MAS Seeds oferă soluții integrate, de la genetică performantă până la servicii dedicate creșterii productivității în fermă. Printr-un portofoliu de hibrizi atent selectat, adaptat nevoilor pieței locale, și prin programul Agroplus® Care, conceput pentru optimizarea tehnologiei de cultură, compania sprijină fermierii în obținerea rentabilității.

Programul Agroplus® Care include instrumente, expertiză agronomică și suport personalizat, menite să sprijine fermierii în maximizarea producțiilor în contextul actual și optimizarea costurilor. Oferim analize de sol pentru recomandări de fertilizare adaptate fiecărei parcele, analize de țesut foliar pentru eficientizarea fertilizărilor și acces la Agro Tempo®, un instrument digital care urmărește operațiunile din câmp de la semănat până la recoltare. În plus, MAS Seeds colaborează cu parteneri specializați în agrodigital din Franța, pentru soluții de gestionare a irigațiilor, bazate pe date satelitare privind evapotranspirația și aportul real de apă din precipitații și irigații”, a explicat **Lise Grimoux**.

Nutriția – Instrument strategic pentru o agricultură eficientă și durabilă

“Într-o industrie competitivă, compania Dekagro România dorește să aducă soluții de nutriție a plantelor de calitate, inovatoare și adaptate nevoilor fermierilor. Agricultura modernă se confruntă acum cu provocări din ce în ce mai complexe: de la efectele schimbărilor clima-



tice la cererea tot mai mare de sustenabilitate, prin necesitatea de a asigura randamente ridicate și o calitate constantă a producției.

În acest context, îngrășămintele și biostimulatorii sunt instrumente strategice pentru o agricultură eficientă și durabilă. Inovarea, transabilitatea și respectarea reglementărilor europene sunt acum cerințe esențiale pentru fiecare operator din sector. Nutriția plantelor nu înseamnă o simplă administrare de fertilizanți. Acesta este un pas important în nutriție, dar nu este decisiv. Nutriția înseamnă să facem planta și solul să lucreze, iar îngrășămintele Dekagro țin seama de acest sistem sol-plantă.

În cadrul platformei de la Belciugatele, noi suntem responsabili de partea de fertilizare. Practic, ceea ce am ales este să arătăm fermierilor că pot alege o nutriție eficientă, inclusiv în condițiile actuale. În contextul de piață actual, când îngrășămintele au un preț ridicat, este important să alegem produsul care se pliază cel mai bine pentru ferma noastră. Este foarte important să alegem produsul corect, care să nu răspundă schemei de fertilizare recomandată de noi. În

aceste condiții, impactul este foarte mare și profitabilitatea fermierului garantată”, a spus **Aurel Ghirca, Director Tehnic Dekagro România**, partener în cadrul AgroForumului MAS Seeds.



Workshop-ul dedicat asociațiilor și schimbărilor legislative la nivel european

Alina Mihai, director executiv AISR, a evidențiat că NGTs vor avea un impact economic important și vor crea mari oportunități pentru fermieri.

“În ameliorarea convențională, atunci când încrucișăm două plante, transferăm simultan un număr foarte mare de gene. Ulterior, amelioratorul trebuie să selecteze, pe parcursul mai multor generații, plantele care păstrează doar caracterele dorite. Prin NGTs, modificarea este realizată direct asupra genei sau genelor implicate în caracterul de interes.



Astfel, procesul devine mai precis, mai rapid și mai eficient, reducând timpul necesar dezvoltării unei noi varietăți.

În agricultură, provocările evoluează mai repede decât ciclurile clasice de ameliorare: schimbările climatice se intensifică, apar noi boli și dăunători, cerințele legislative și ale consumatorilor se schimbă continuu. Cu cât o varietate performantă ajunge mai repede în câmp, cu atât fermierii beneficiază mai devreme de avantajele economice și de adaptare.

Agricultura europeană intră într-o etapă în care competitivitatea va depinde tot mai mult de inovație. NGTs nu înlocuiesc bunele practici agricole și nici nu reprezintă o soluție universală, dar oferă un instrument suplimentar pentru dezvoltarea unor varietăți mai bine adaptate la provocările actuale.

Pentru România, miza este dublă. Pe de o parte, fermierii pot beneficia de culturi mai reziliente, cu producții mai stabile și costuri reduse, iar pe de alta, sectorul românesc al semințelor și cercetarea agricolă au oportunitatea de a

mare a subvențiilor într-un fond unic condiționat.

Prin pozițiile exprimate în cadrul debaterilor europene și locale din ultimul an, dorim să apărăm interesele fermierilor români în fața reformelor radicale pregătite de Comisia Europeană. Agricultura are nevoie de un buget dedicat. Condiționarea banilor de reforme structurale care nu au legătură cu specificul agricol ar bloca de fapt plățile către fermieri. Aceasta avertizează că fragmentarea sau diluarea PAC ar pune în pericol securitatea alimentară.

Totodată, Forumul APPR respinge scăderea preconizată a bugetului agricol – pe fondul discuțiilor privind o reducere de până la 25% pentru noul exercițiu financiar. În privința propunerilor repetate de plafonare obligatorie a plăților directe pentru fermele mari și redirecționarea lor exclusivă către exploatarea mică, poziția susținută de FAPPR evidențiază că România are o structură agrară unică.

Plafonarea severă ar pedepsi fer-

merarea dintre fermieri reprezintă una dintre cele mai eficiente soluții pentru dezvoltarea unor exploatare agricole performante și reziliente.

“Cooperativele agricole membre ale UNCSV demonstrează că asocierea generează rezultate concrete. Prin achiziții și valorificare în comun, investiții în infrastructura de depozitare, condiționare și procesare, precum și prin dezvoltarea de servicii dedicate membrilor, acestea contribuie la creșterea competitivității agriculturii românești și la consolidarea poziției fermierilor în piață.

Încă de la înființare, UNCSV și-a asumat misiunea de a reprezenta și promova interesele cooperativelor agricole în dialogul cu autoritățile naționale și instituțiile europene. În prezent, organizația este implicată activ în elaborarea politicilor publice și a actelor normative cu impact asupra cooperativelor agricole, participă la grupuri de lucru și structuri europene, implementează proiecte internaționale și dezvoltă Registrul Națio-



deveni actori relevanți în dezvoltarea și adoptarea acestor tehnologii. În acest context, NGTs trebuie privite nu doar ca o inovație științifică, ci ca o investiție în competitivitatea agriculturii românești, dar și în securitatea alimentară pe termen lung”, a subliniat **Alina Mihai**.

Cristina Cionga, director adjunct FAPPR, un bun specialist în politici agricole europene și conectată la Bruxelles, a vorbit în cadrul panelului despre cum se scrie noua politică agricolă comună după 2027.

“Forumul APPR, susține ferm păstrarea unui buget puternic și de sine stătător pentru Politica Agricolă Comună post-2027, opunându-se vehement propunerilor de centralizare și de transfor-



mele comerciale mari, cele care asigură de fapt volumele mari de producție pentru piață și stabilitatea economică. Pledăm pentru o PAC bazată pe stimulente, nu pe pedepse. Obiectivele ecologice trebuie corelate cu realitatea climatică – precum seceta severă din România și cu reziliența financiară a fermelor. Din poziția de vicepreședinte al Grupului de Lucru pentru Cereale al Copacogeca, insist pe evitarea unei competiții neloiale între cele 27 de strategii naționale diferite, militând pentru un cadru european comun, stabil și predictibil”, a punctat **Cristina Cionga**.

Florentin Bercu, vicepreședinte COGECA și director executiv UNCSV, a subliniat faptul că în acest context, co-



nal al Cooperativelor Agricole, un instrument important pentru monitorizarea și promovarea sectorului cooperatist din România.

Credem că dezvoltarea cooperativelor agricole trebuie susținută printr-un cadru legislativ predictibil, investiții în infrastructura de colectare, depozitare și procesare, acces la inovare, digitalizare și cercetare, precum și prin consolidarea parteneriatului dintre mediul asociativ și instituțiile statului.

UNCSV va continua să reprezinte cu responsabilitate interesele membrilor săi, să promoveze principiile cooperatiste și să contribuie la dezvoltarea unui sector agricol competitiv, capabil să răspundă la provocările actuale și viitoare”, a spus **Florentin Bercu**.

Comcereal Vrancea – Modelul românesc de afacere integrată

La începutul verii, Agxecutive a organizat o vizită pentru jurnaliști la Comcereal Vrancea, pentru a arăta cum funcționează un agribusiness integrat, cu opriri pe întregul flux operațional.

Vizita jurnaliștilor din presa agricolă la Comcereal Vrancea a avut drept scop principal observarea unui model de afacere integrată pe verticală, care acoperă întregul lanț valoric de la sămânță și producție vegetală, până la procesare și comerț.

Comcereal Vrancea este un grup românesc de agribusiness integrat. Grupul are o istorie de peste 30 de ani, 227 de angajați și deține cinci direcții de activitate complementare: producție vegetală pe 4.500 hectare, trading de cereale, plante tehnice și inputuri, panificație sub marca "Cuptorul din Poveste", pomicultură pe 70 de hectare, sub brandul "Livada fermecată".

În cei 30 de ani, Comcereal Vrancea a făcut investiții folosind bani europeni din 11 proiecte, aceasta fiind una dintre strategiile de dezvoltare. Investițiile totale se ridică la aproximativ 29 milioane lei, din care circa 22,4 milioane lei, sprijin european nerambursabil. Investiții s-au făcut și în capitalul uman, îmbinând know-how din mediul corporate cu ADN-ul antreprenorial care a definit grupul de la fondare, decizie care a făcut diferența.

Traseul presei a inclus o serie de obiective specifice care arată amploarea investițiilor din cadrul grupului:

- Livada Fermecată (Haret): O plantație super-intensivă de cireși, afini și nuci, unde fructele sunt sortate, ambalate și valorificate atât intern, cât și la export.

- Vizitarea stațiilor de pompare în sistemele OUAL Haret (implementare de 70%) și Slobozia-Ciorăști (implementare de 90%).

- Silozurile și bazele de recepție: Baza de la Mihălceni și infrastructura care susține o capacitate totală de stocare de 130.000 tone.

- Explorarea culturilor de rapiță din Slobozia-Ciorăști, axate pe tehnologii conservative și practici moderne de tip minim till.

- Vizita la Cuptorul din Poveste – Fabrica de pâine și produse de patiserie din Focșani, care asigură procesarea și livrarea produselor finite.



Compania deținută de familia Scutaru atrage atenția presei economice datorită creșterii accelerate, bazată pe diversificarea culturilor convenționale și BIO, producția energetică proprie cu panouri fotovoltaice și tradingul internațional.

Alături de gazdele Gelu Scutaru și fiul său Cătălin, din cadrul echipei de management au mai fost prezenți: Cristi Pavel, manager vânzări Livada Fermecată, Joao Fontainhas, responsabil de producție vegetală, Ionuț Văsii, Radu Olteanu, Felicia Ion, Radu Calotă, responsabili de inputuri și trading, Marius Tuțu și Liviu Oloeriu, responsabili de producție panificație.

Strategia actuală a grupului urmărește simultan 6 obiective:

- creșterea volumelor rulate de cereale și oleaginoase, de la 150 mii tone în 2025, la 300 mii tone în 2026;

- optimizarea ciclului de conversie în cash, rotație ultrarapidă a capitalului circulant, obiectiv maxim 2-3 săptămâni;

- dezvoltarea filierelor calității – grâul HiPro;

- fructele premium;

- produsele de panificație cu maia, eticheta curată;

- atingerea independenței energetice prin centrale fotovoltaice; modernizare operațională (digitalizare și automatizare), reziliență climatică (investiții în irigații și asigurări specifice).

Comercereal Vrancea vizează pentru următorul deceniu dezvoltarea în continuare a modelului de afacere integrată. Proiectele majore derulate incluzând rularea unui volum cumulat de 500 de tone de cereale și oleaginoase anual, menținerea unor rotații stricte ale culturilor, extinderea capacităților de irigații (peste 1150 de hectare fiind deja echipate) și implementarea de soluții verzi, cum ar fi noua centrală electrică fotovoltaică din Focșani.

Compania își propune și consolidarea poziției pe piață prin training și stocare, respectiv gestionarea celor patru baze care oferă o capacitate totală de depozitare de 130.000 tone, diversificarea integrată prin investiții în producția vegetală pe cele 4500 de hectare lucrate dar și în distribuția de inputuri pentru alți fermieri din regiune. O altă componentă o reprezintă și creșterea valorii adăugate în industria alimentară prin extinderea ponderii produselor cu maia, ambalate, precum și lansarea de produse cu etichetă curată.



Tratamentul intoxicațiilor la animale: de ce intervenția rapidă poate face diferența

Intoxicațiile reprezintă una dintre cele mai frecvente urgențe din medicina veterinară. Acestea pot fi provocate de plante toxice, pesticide, medicamente, metale grele, produse chimice sau furaje contaminate. Evoluția este adesea rapidă, iar succesul tratamentului depinde de identificarea substanței implicate și de rapiditatea cu care animalul ajunge la medicul veterinar care este singurul în măsură să stabilească diagnosticul și conduita terapeutică.

Primele măsuri

Tratamentul are două obiective principale: stabilizarea pacientului și limitarea efectelor toxicului. Schema terapeutică este adaptată fiecărui caz, deoarece aceeași substanță poate produce manifestări diferite în funcție de specie, doză și timpul scurs de la expunere.



În prima etapă se urmărește susținerea funcțiilor vitale și combaterea simptomelor. Animalele agitate sunt menținute într-un mediu liniștit, iar dacă este necesar se aplică măsuri pentru reducerea hipertermiei și a excitabilității sistemului nervos. În cazurile în care predomină depresia sistemului nervos central, se instituie terapie de susținere și monitorizarea atentă a funcțiilor vitale.

Paraliziile sau parezele necesită corectarea dezechilibrelor metabolice și electrolitice, iar manifestările digestive, precum vărsăturile, diareea sau colicile,

sunt tratate pentru prevenirea deshidratării și a dezechilibrelor hidro-electrolitice. Dacă apar hemoragii, anemie, hipotermie sau stare generală de slăbiciune, medicul veterinar poate institui fluidoterapie și alte măsuri de susținere cu soluții perfuzabile cristaloide, vitamina C, vitamina K ș.a.

Tratamentul specific

Pe lângă stabilizarea animalului, este importantă limitarea absorbției toxicului. În cazul expunerii cutanate, tegumentele sunt spălate cu apă din abundență, iar pentru anumite substanțe se utilizează soluții speciale. Dacă ingestia este recentă, medicul poate recomanda evacuarea conținutului gastric sau administrarea de adsorbanți intestinali precum cărbune medicinal, caolin sau zeoliți, însă aceste proceduri nu sunt indicate în toate intoxicațiile.

Pentru unele toxice există antidoturi specifice, administrate exclusiv de medicul veterinar, cum sunt chelatorii utilizați în intoxicațiile cu metale grele, antidoturile pentru compuși organofosforici ca atropina sau tratamentele destinate metemoglobinemiei produse de nitriți, ca de exemplu albastru de metilen.

De ce este importantă identificarea toxicului?

Nu există un tratament universal pentru intoxicații. Măsuri utile într-o situație pot deveni periculoase în alta. De aceea,



proprietarii nu trebuie să administreze medicamente sau remedii fără recomandarea specialistului, ci să solicite cât mai rapid asistență veterinară și, dacă este posibil, să prezinte ambalajul produsului ingerat sau informații despre substanța suspectată.

Intervenția precoce, evaluarea clinică și alegerea tratamentului adecvat cresc semnificativ șansele de recuperare, motiv pentru care orice suspiciune de intoxicație trebuie considerată o urgență veterinară.

Compania Romvac produce anumite antidoturi, precum produse care conțin albastru de metilen, atropină, caolin sau zeoliți ș.a., comercializând și alte produse utile în tratamentul intoxicațiilor.

Dr. Tudoran Cătălin
Șef Laborator de Diagnostic Romvac



pentru utilizatori profesionali
și populație

omorâre
rapidă



cu
cypermethrin
tetramethrin



TETRACIP

insecticid concentrat

A se dilua în apă înainte de utilizare!

- insecticid concentrat emulsionabil
- pentru **combaterea insectelor**
- cu **acțiune rapidă și reziduală**
- cu acțiune reziduală **prelungită**
- și pentru **terenuri, garduri vii și ornamente de grădină**
- **toxicitate foarte scăzută** față de animalele cu sânge cald



Doza împotriva muștelor:
100 / 200 ml diluați în 10 L de apă



Doza împotriva păianjenilor:
20 / 30 ml diluați în 1 L de apă



Doza împotriva țânțarilor:
50 / 100 ml diluați în 10 L de apă



Doza împotriva căpușelor:
20 / 30 ml diluați în 1 L de apă



Doza împotriva puricilor:
20 / 30 ml diluați în 1 L de apă



Doza împotriva gândacilor de bucătărie:
20 / 30 ml diluați în 1 L de apă



Doza împotriva viespilelor:
20 / 30 ml diluați în 1 L de apă



Doza împotriva furnicilor:
20 / 30 ml diluați în 1 L de apă



insecticid concentrat
pentru terenuri, garduri vii, pajști,
liziere și arbuști ornamentali

unic distribuitor
în România

Romvac
Company

Cum schimbă regulile europene fața legumiculturii: De la Bruxelles direct în brazdă

Dr. Ing. Rozi BEREVOIANU și Dr. Ec. Ancuța MARIN – ICEADR București

Pentru o fermă de legume, existența unei forme de sprijin este doar primul pas. Accesul efectiv la finanțare presupune îndeplinirea condițiilor de eligibilitate, pregătirea documentației și parcurgerea verificărilor necesare, iar în cazul investițiilor, și resursele pe care ferma trebuie să le asigure din surse proprii. Toate acestea trebuie gestionate în paralel cu producția, într-un sector în care lucrările se succed rapid, necesarul de forță de muncă este ridicat, iar o parte a recoltei trebuie valorificată într-un interval scurt.

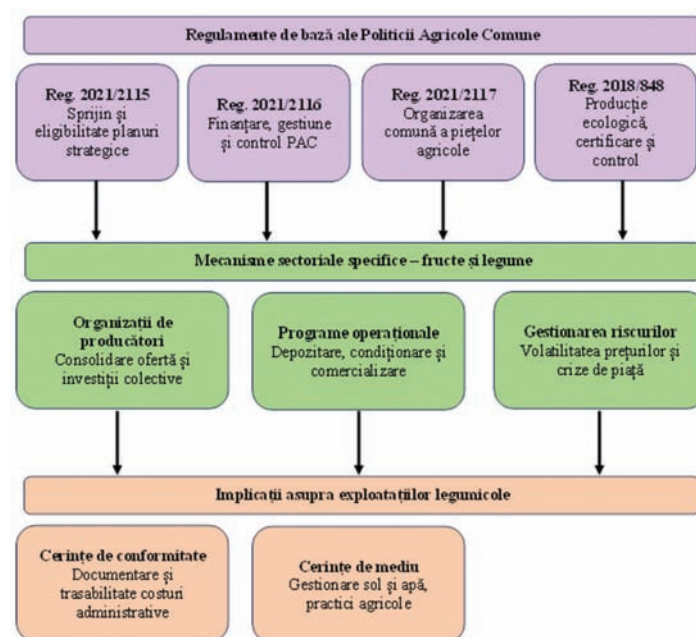
Regulamentul (UE) nr.2021/2115 stabilește cadrul pentru sprijinul acordat prin planurile strategice ale statelor membre, de la susținerea veniturilor și investiții până la intervențiile sectoriale și cele destinate agriculturii ecologice. Regulile sunt comune la nivel european și vizează agricultura în ansamblu, însă efectele lor diferă de la o exploatare la alta. În legumicultură, ritmul producției și particularitățile exploatareilor fac aceste diferențe mai ușor de observat.

O exploatare legumicolă nu funcționează după același calendar ca o fermă cu suprafețe întinse ocupate de culturi extensive. Pe aceeași suprafață se pot succeda mai multe culturi într-un an, irigațiile și forța de muncă trebuie corelate strâns cu etapele de vegetație, iar în sere și solarii se adaugă cheltuielile legate de infrastructură. În acest ritm, evidențele și procedurile de control se adaugă activității de producție și necesită, la rândul lor, timp și resurse.

Datele Eurostat arată dimensiunea schimbărilor prin care a trecut sectorul legumicol românesc în ultimul deceniu. Între 2015 și 2024, suprafața cultivată cu legume în România a scăzut cu 33,4%, de la 150,6 la 100,3 mii hectare, în timp ce suprafața totală la nivelul Uniunii Europene s-a menținut relativ stabilă, cu o scădere de 1,6%. Producția a urmat un traseu și mai abrupt, înregistrând o reducere de 52,6% în același interval, față de 0,9% la nivel european. Randamentul mediu obținut în România, de 11,8 tone la hectar în 2024, se situează printre cele mai scăzute valori înregistrate la

nivelul Uniunii Europene, comparativ cu 52,4 tone la hectar în Olanda și 40,3 tone la hectar în Spania. Diferențele de productivitate trebuie privite și în legătură cu nivelul de tehnologizare, infrastructura de irigații și condițiile de producție și valorificare.

Accesarea sprijinului presupune și o parte administrativă, pe care fermele nu o gestionează în aceleași condiții. O exploatare cu acces la consultanță gestionează o cerere de finanțare altfel decât un producător care se ocupă singur de cultură, aprovizionare, vânzare și documente. În cazul investițiilor, aceste diferențe devin și mai importante. Fie că este vorba despre un solar, un sistem de irigații sau o capacitate de depozitare, nu contează doar eligibilitatea, ci și valoarea investiției, contribuția proprie și resursele necesare pentru finalizarea proiectului.



Sursa: reprezentare grafică realizată de autori

În legumicultură, investițiile sunt strâns legate de ceea ce se întâmplă după recoltare. O producție bună nu garantează un rezultat economic pe măsură dacă marfa trebuie vândută imediat, într-o perioadă cu ofertă ridicată. Lipsa spațiilor de depozitare și condiționare



reduce timpul în care producătorul poate decide când și cum își valorifică recolta. Această particularitate explică rolul acordat organizațiilor de producători și programelor operaționale în politica europeană pentru sectorul fructelor și legumelor. Prin acestea pot fi susținute activități și investiții greu de realizat individual, de la organizarea ofertei până la sortarea și depozitarea producției.

Într-un sector în care suprafața cultivată și producția s-au redus în ultimul deceniu, investițiile realizate în comun și organizarea ofertei devin cu atât mai importante. Existența unui instrument de finanțare nu este însă suficientă pentru ca o structură asociativă să funcționeze. Este nevoie de organizare, de reguli asumate de membri și de continuitate, iar toate acestea se construiesc în timp, nu de la un ciclu de finanțare la altul. În condițiile unei producții fragmentate, continuitatea colaborării dintre producători rămâne însă greu de menținut, iar proiectele care presupun participarea mai multor ferme sunt mai greu de pus în practică.

O situație distinctă apare în producția ecologică. Regulamentul (UE) 2018/848 stabilește regulile privind producția și etichetarea produselor ecologice, împreună cu cerințele de control și certificare. Pentru o fermă legumicolă, aceasta înseamnă evidența atentă a inputurilor, trasabilitate și documentație pe parcursul perioa-

dei de conversie. În perioada de conversie, producătorul trebuie să respecte regulile aplicabile sistemului ecologic, iar costurile și restricțiile apar înainte ca producția să poată fi valorificată în aceleași condiții ca produsele ecologice certificate. Sprijinul acordat în această etapă ar trebui analizat și în raport cu acest decalaj, nu doar prin valoarea plății.

Discuția despre Politica Agricolă Comună nu ar trebui, așadar, să se oprească la formele de sprijin existente sau la valoarea lor. La fel de importante sunt condițiile în care sprijinul poate fi accesat: obligațiile asumate, resursele necesare pentru îndeplinirea lor și măsura în care forma de sprijin răspunde unei nevoi reale a fermei.

În România, unde sectorul legumicol cuprinde exploatații diferite ca dimensiune și capitalizare, aceeași formă de sprijin nu produce aceleași efecte la nivelul tuturor exploatațiilor. Pentru unele ferme, finanțarea poate susține modernizarea sau extinderea activității. Pentru altele, contribuția proprie, documentația sau lipsa unei structuri asociative rămân obstacole înainte ca investiția să înceapă. Din acest motiv, evaluarea politicilor publice ar trebui să urmărească nu doar sumele alocate și numărul beneficiarilor, ci și ce se schimbă efectiv în ferme după acordarea sprijinului: investițiile realizate, capacitatea de producție, accesul la infrastructură și condițiile de valorificare a recoltei.

informații din agricultură, la un click distanță



**Noul site web businessagricol.ro
este mai rapid, are o interfață
care se adaptează pe orice display –
smartphone, tabletă, laptop sau monitor PC –
și este ușor de folosit, oriunde vă aflați:
la birou, în fermă, pe câmp sau acasă.**



www.businessagricol.ro

TALON ABONAMENT



Doresc un abonament la revista Business Press Agricol pe

☐ 6 luni – 150 lei

☐ 12 luni – 300 lei

Nume:	Prenume:
Firma:	Funcția:
Adresa:	
Plata prin OP în contul SC BUSINESS PRESS GRUP SRL: RO26 RNCB 0086 0046 7629 0001 deschis la BCR Iuliu Maniu București	

Doresc abonarea la newsletter-ul revistei Business Press Agricol

E-mail

TALON PUBLICITATE



Firma:	
Adresa:	
Reținem pentru numărul:	din luna/anul:
Spațiu/pagini publicitate:	spațiu articol/prezentare/interviu/reportaj
*în valoare de:	

Macheta va fi realizată de:

☐ firma noastră

☐ redacția revistei

☐ agenție de publicitate

Contactați redacția Business Press Agricol: Bdul Iuliu Maniu nr. 168, sector 6, București, cod 061121
Tel/fax: 021.760.68.68 Mobil: 0722.698.582; 0744.821.785

*valoarea minimă rezervată este de 400 euro + TVA

Ai cules roadele. >>
Acum începe grija pentru următoarea recoltă.

**tratament pentru
semințele de păioase**

**discount de până
la 30% sau un
iPhone 17 PRO**





GENETICĂ DE TOP, RECOLTE PE MĂSURĂ

Hibrizii de rapiță LG sunt atent selecționați pentru producții ridicate, rezistență la scuturarea silicvelor și la virusul TuYV, precum și pentru utilizarea optimă a azotului prin N-FLEX.



lgseeds.ro

Limagrain Field Seeds

Limagrain 